

## LIST PREZESA ZARZĄDU DO AKCJONARIUSZY

Szanowni Państwo!

W imieniu Zarządu Stalprofil S.A. mam przyjemność przedstawić Państwu podsumowanie najważniejszych wydarzeń charakteryzujących działalność spółki w minionym 2004 roku.

Rok 2004 był bardzo korzystnym okresem dla krajowych producentów i dystrybutorów wyrobów hutniczych. Wpłynął na to znaczący wzrost popytu na stal na rynkach światowych, a także optymistyczne prognozy co do dynamicznego rozwoju polskiej gospodarki oraz wzrostu wydatków inwestycyjnych. Duże znaczenie dla widocznej poprawy wyników branży stalowej miał również zrealizowany proces restrukturyzacji i prywatyzacji polskiego hutnictwa. Wejście inwestora strategicznego do PHS S.A. (obecnie Mittal Steel Poland S.A.) uzdrowiło sytuację w branży hutniczej, przywracając rynkowe reguły gospodarowania.

W 2004 roku Stalprofil dokonał znacznych zmian, dostosowując swój model funkcjonowania do nowych warunków w polskiej branży stalowej. Spółka skupiła się na swoim podstawowym przedmiocie działalności, czyli na dystrybucji gotowych wyrobów hutniczych. Oferta rynkowa została wzbogacona o nowe asortymenty, przede wszystkim z grupy wyrobów płaskich, których sprzedaż cechowała się wysoką rentownością. Pomimo przejęcia dużych kontraktów eksportowych przez Mittal Steel Poland S.A. spółka umocniła swoją pozycję na rynkach zagranicznych, pozyskując nowych odbiorców w Unii Europejskiej i poza nią.

W minionym roku Stalprofil uzyskał rekordowy w swojej historii wynik finansowy netto w wysokości 45,1 mln zł, notując 622,0 mln zł przychodów ze sprzedaży. Rosnąca rentowność sprzedaży oraz imponujący wynik finansowy są potwierdzeniem słuszności przyjętej przez spółkę strategii rynkowej, zmierzającej do skupienia się na najbardziej zyskownych obszarach handlu przy zachowaniu finansowego bezpieczeństwa realizowanego obrotu.

Spółka wykorzystała znakomite wyniki finansowe, przygotowując się do dalszej ekspansji w kolejnych latach. Ponad 4,2 mln zł zostało przeznaczone na dalszą rozbudowę i modernizację infrastruktury handlowej, co zwiększyło moce przerobowe i usprawniło obsługę klientów. Stalprofil podjął również działania, których celem jest wejście w nowe, perspektywiczne obszary działalności. Pierwszym efektem podjętych działań jest sfinalizowanie na przełomie roku kapitałowego przejęcia firmy Izostal, za pośrednictwem której spółka wejdzie na nowe, rozwojowe i charakteryzujące się wysoką rentownością rynki, związane m.in. z infrastrukturą sieci przesyłowych i dystrybucyjnych gazu.

Korzystne wyniki finansowe przełożyły się na wzrost wyceny rynkowej spółki. W 2004 roku kurs akcji Stalprofilu na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie wzrósł o ponad 100%, podczas gdy indeks giełdowy WIG w tym samym okresie zwiększył swoją wartość jedynie o 27%. Tym samym kapitalizacja spółki poprawiła się o 137,6 mln zł, wykazując na koniec 2004 roku wartość 273,0 mln zł.

Źródłem sukcesu Stalprofilu jest oparcie działalności na zasadach etyki biznesu, partnerskich relacjach z kontrahentami oraz silnej orientacji na potrzeby klienta. Wymienione zasady uznajemy za najcenniejszy dorobek naszej firmy, dlatego z satysfakcją przyjęliśmy otrzymane w minionym roku wyróżnienia w postaci certyfikatów „Solidna Firma” i „Przedsiębiorstwo Fair Play” oraz tytułu „Przyjaciela Europy”.

Zapraszając do lektury Raportu Rocznoego pragnę zapewnić naszych Akcjonariuszy i Kontrahentów, że ciesząc się z ubiegłorocznych sukcesów, Zarząd Stalprofilu zdaje sobie jednocześnie sprawę z wyzwań, jakie niosą za sobą zmiany w branży hutniczej oraz obecność Polski w Unii Europejskiej. Opracowana i realizowana przez Zarząd długoterminowa strategia rozwoju uwzględnia te wyzwania, zmierzając do wypełnienia nadrzędnego celu jakim jest dalszy wzrost wartości firmy dla jej obecnych i przyszłych akcjonariuszy.

Prezes Zarządu, Dyrektor Generalny

Jerzy Bernhard