

**Sprawozdanie Zarządu z działalności
Stalprofil S.A. w roku 2005**

Informacje o podstawowych produktach, towarach i usługach

W 2005 roku Stalprofil S.A. uzyskał 447 450 tys. zł przychodów ze sprzedaży ogółem, czyli o 28% mniej niż w roku 2004.

Główną przyczyną zmniejszenia przychodów ze sprzedaży ogółem był gwałtowny spadek cen i popytu na rynku wyrobów hutniczych oraz praktycznie brak przychodów w obszarze zaopatrzenia surowcowego oraz usług spedycyjnych, które w 2004 roku wyniosły łącznie ponad 80 mln zł. W 2005 roku, po zaprzestaniu działalności spedycyjnej oraz zaopatrzeniowej podmiotów z branży hutniczej, Stalprofil funkcjonował głównie w oparciu o swój podstawowy segment działalności, tj. dystrybucję wyrobów hutniczych.

Struktura przychodów ze sprzedaży (tys. zł)

Asortyment	2005 r.		2004 r.	
Towary	447 450	100,00%	578 757	93,05%
Usługi	0	0,00%	43 212	6,95%
Razem	447 450	100,00%	621 969	100,00%

W analizowanym okresie sprawozdawczym Stalprofil S.A. zrealizował sprzedaż wyrobów hutniczych gotowych na poziomie 206 tys. ton, co stanowi 15-procentowy spadek wolumenu w stosunku do wyniku uzyskanego w roku 2004. Przychody ze sprzedaży tej grupy asortymentowej zmniejszyły się o 18% do poziomu 437 810 tys. zł. Relatywnie większy spadek przychodów niż wolumenu spowodowany był tym, że obok zmniejszenia popytu na stal występował równoczesny spadek cen wyrobów hutniczych.

Obrót półwyrobami hutniczymi oraz handel innymi towarami stanowił w roku 2005 nieznaczny, 2-procentowy udział w przychodach ze sprzedaży i traktowany jest obecnie jako działalność niszowa, uzupełniająca podstawowy przedmiot działalności Stalprofilu, jakim jest obrót gotowymi wyrobami hutniczymi.

Asortymentowa struktura sprzedaży towarów (wartościowo)

Asortyment	2005 r.		2004 r.	
	tys. zł	udział	tys. zł	udział
Wyroby hutnicze gotowe	437 810	97,85%	531 899	91,90%
Półwyroby	2 728	0,61%	5 496	0,95%
Koks	0	0,00%	21 965	3,80%
Inne	6 912	1,54%	19 397	3,35%
Razem	447 450	100,00%	578 757	100,00%

Asortymentowa struktura sprzedaży towarów (ilościowo)

Asortyment	2005 r.		2004 r.	
	tony	udział	tony	udział
Wyroby hutnicze gotowe	206 208	98,63%	241 990	71,10%
Półwyroby	1 786	0,86%	4 613	1,36%
Koks	0	%	39 156	11,50%
Inne*	1 074	0,51%	54 603	16,04%
Razem	209 068	100,00%	340 362	100,00%

*W pozycji „Inne” znaczący udział stanowią takie surowce jak materiały ogniotrwałe, kamień wapienny, produkty naftopochodne, ruda żelaza i komponenty chemiczne.

I. Podstawowe rynki zbytu

W obliczu spadku koniunktury na rynku wyrobów hutniczych strategia marketingowa realizowana przez spółkę w 2005 roku opierała się głównie na aktywnym poszukiwaniu nowych kontrahentów w kraju i za granicą. Poprzez pozyskanie nowych klientów spółka starała się złagodzić odnotowany spadek popytu na stal wywołany głównie wysokimi zapasami, jakie konsumenci i dystrybutorzy stali zgromadzili w okresie hossy mającej miejsce w 2004 roku.

W 2005 roku spółka uzyskała 355 262 tys. zł przychodów ze sprzedaży krajowej. Udział sprzedaży krajowej w ogólnej wartości przychodów ze sprzedaży wzrósł do poziomu 79%.

Stalprofil uzyskał 92 188 tys. zł przychodów ze sprzedaży eksportowej, co stanowi 21% przychodów ze sprzedaży ogółem. Obecnie Stalprofil realizuje sprzedaż eksportową z własnych składów handlowych do około 60 firm z 20 krajów europejskich, co zmniejsza uzależnienie od odbiorców i zwiększa bezpieczeństwo obrotu dzięki uniezależnieniu się od zakłóceń w terminowości dostaw realizowanych przez huty.

Przychody ze sprzedaży towarów w podziale na rynek krajowy i zagraniczny

Obszar geograficzny	2005 r.		2004 r.	
	tys. zł	udział	tys. zł	udział
Kraj	355 262	79,40%	438 187	75,71%
Eksport	92 188	20,60%	140 570	24,29%
Razem	447 450	100,00%	578 757	100,00%

Największym zagranicznym rynkiem zbytu była w analizowanym okresie Unia Europejska, której udział w przychodach ze sprzedaży eksportowej spółki zwiększył się w porównaniu z 2004 rokiem do 92%. Znaczącymi odbiorcami z tego regionu były firmy z takich krajów jak Czechy, Dania, Słowacja, Hiszpania, Litwa, Szwecja, Węgry, Estonia, Niemcy, Słowenia. Drugim zagranicznym rynkiem zbytu były kraje europejskie nie będące członkami Unii Europejskiej. Udział tych krajów w sprzedaży eksportowej wyniósł 8%. W tej grupie znalazły się między innymi firmy z Rumunii, Szwajcarii, Turcji, Norwegii, Ukrainy, Serbii i Czarnogóry.

Kierunki sprzedaży eksportowej

Wyszczególnienie	2005 r.		2004 r.	
	tys. zł	udział	tys. zł	udział
Unia Europejska*	85 024	92,23%	125 107	89,00%
Europa (oprócz UE)	7 164	7,77%	15 463	11,00%
Razem	92 188	100,00%	140 570	100,00%

* do tej kategorii zaliczono 25 krajów UE po rozszerzeniu 01.05.2004 r.

II. Główni dostawcy i odbiorcy Stalprofil S.A.

W 2005 roku jedynie koncern Mittal Steel Poland S.A. znalazł się w gronie znaczących dostawców spółki (55% przychodów ze sprzedaży). Jest on jednocześnie akcjonariuszem Stalprofil S.A. posiadającym 31,48% akcji spółki. Mittal Steel Poland S.A. posiada około 70-procentowy udział w krajowym rynku produkcji wyrobów hutniczych. Dominująca pozycja rynkowa koncernu powoduje, że jest on głównym dostawcą wyrobów hutniczych dla większości polskich dystrybutorów stali. W porównaniu z 2004 rokiem udział zakupów realizowanych w Mittal Steel Poland S.A. w przychodach ze sprzedaży ogółem zmniejszył się o 6 punktów procentowych.

Uzależnienie od dostawców (co najmniej 10% przychodów ze sprzedaży ogółem)

Wyszczególnienie	2005 r.		2004 r.	
	obróć w tys. zł	udział	obróć w tys. zł	udział
Mittal Steel Poland S.A.*	246 276	55,04%	376 797	60,58%
Przychody ze sprzedaży ogółem	447 450	100,00%	621 969	100,00%

* bez podmiotów powiązanych

O postępach w realizacji strategii dywersyfikacji odbiorców Stalprofilu świadczy fakt, iż wśród odbiorców spółki nie znalazły się podmioty, z którymi obroty przekroczyły w okresie sprawozdawczym 10% przychodów ze sprzedaży.

III. Umowy znaczące dla działalności gospodarczej Stalprofil S.A. zawarte w okresie sprawozdawczym

Stalprofil S.A. jest stroną 255 umów handlowych, w tym 218 w obrocie krajowym oraz 37 w obrocie eksportowym. Duże rozdrobnienie odbiorców powoduje, że niewiele umów spełnia kryterium znaczącej umowy przekraczając wartość 10% kapitałów własnych Spółki.

W 2005 r. Spółka informowała o zawarciu następujących znaczących umów:

- Stalprofil S.A. sfinalizował kontrakt handlowy, którego przedmiotem jest dostawa w trakcie 2006 roku wyrobów hutniczych na rzecz firmy Hemat Trade Ostrava a.s. z siedzibą w Ostrawie (Czeska Republika). Łączną prognozowaną wartość przeznaczonych na rynek Czech i Słowacji dostaw, objętych zawartym kontraktem, Stalprofil S.A. szacuje na wartość ok. 12,5 mln euro.
- Stalprofil wygrał przetarg na dostawy wyrobów hutniczych w roku 2005 do kopalń Jastrzębskiej Spółki Węglowej S.A. Wartość dostaw objętych wspomnianymi umowami wyniosła ok. 3 mln zł brutto.
- Stalprofil zawarł z Korporacją Ubezpieczeń Kredytów Eksportowych (KUKE S.A.) aneks do umowy ubezpieczenia należności eksportowych o szacunkowej wartości 4,2 mln EUR. Przedmiotowa umowa ubezpieczenia obowiązywała do 15 stycznia 2006 roku zawarta była na czas nieokreślony i obejmowała swym zakresem należności eksportowe od 58 firm z 18 krajów europejskich: Portugalii, Rumunii, Litwy, Belgii, Łotwy, Węgier, Grecji, Wielkiej Brytanii, Szwajcarii, Holandii, Czech, Słowacji, Słowenii, Francji, Norwegii, Niemiec, Serbii i Cypru. Po wypowiedzeniu powyższej umowy spółka zawarła w styczniu 2006 roku nową umowę ubezpieczenia z firmą Österreichische Kreditversicherung Coface AG Oddział w Polsce obejmującą całość krajowych i eksportowych należności.

Pozostałe znaczące umowy, o których spółka informowała w 2005 roku, zostały opisane w rozdziałach V, VI i VIII, w tym umowa o współpracy z Mittal Steel Poland S.A. oraz umowy kredytowe z bankami finansującymi Spółkę.

IV. Informacje o zmianach w powiązaniach kapitałowych lub organizacyjnych Stalprofil S.A. z innymi podmiotami

Przejęcie przez Stalprofil w I kwartale 2005 roku pakietu kontrolnego akcji Izostal S.A. z siedzibą w Zawadzkiem od ING BSK S.A. i PPHU CEHAMOG Sp. z o.o. stworzyło zręby Grupy kapitałowej Stalprofil S.A. Aktualna struktura akcjonariatu Izostalu, obejmująca znaczących udziałowców dysponujących powyżej 5% akcji spółki, kształtuje się następująco:

Stalprofil S.A.	88,67%
PGNiG S.A.	6,05%
Pozostali akcjonariusze	5,28%

Stalprofil S.A. traktuje transakcję nabycia akcji Izostal S.A. jako długoterminową inwestycję kapitałową. Posiadany udział w kapitale zakładowym daje Stalprofilowi pełną kontrolę nad zarządzaniem strategicznym spółką oraz nad jej działalnością operacyjną. Za pośrednictwem spółki Izostal S.A., której podstawowym przedmiotem działalności jest antykorozyjne izolowanie rur stalowych, produkcja rur polietylenowych oraz handel rurami stalowymi, Stalprofil wchodzi na nowe rozwojowe i charakteryzujące się wysoką rentownością rynki związane z infrastrukturą sieci przesyłowych gazów i innych mediów. Działalność ta jest komplementarna w stosunku do podstawowej działalności Stalprofilu.

V. Transakcje z podmiotami powiązanymi

Jedynymi podmiotami powiązanymi, z którym emitent realizował w okresie sprawozdawczym transakcje handlowe, był Mittal Steel Poland S.A., posiadający 32,68% głosów na WZA spółki oraz Izostal S.A., w którym Stalprofil ma 88,67% głosów na WZA. Współpraca z MSP S.A. w roku 2005 odbywała się na podstawie umowy o współpracy zawartej w dniu 10 maja 2004 wprowadzającej jednolity system sprzedaży obejmujący wszystkie Oddziały Mittal Steel Poland S.A.

Wymiana handlowa zarówno z Mittal Steel Poland S.A. jak i Izostalem opierała się o typowe i rutynowe transakcje, głównie w zakresie dostaw wyrobów hutniczych, zawierane na warunkach rynkowych, a ich charakter i warunki wynikały z bieżącej działalności operacyjnej prowadzonej przez emitenta i podmioty powiązane.

VI. Zasady rachunkowości przyjęte przy sporządzaniu raportu

Począwszy od dnia 1 stycznia 2005 r. Spółka dokonała zmiany zasad polityki rachunkowości. Od tego dnia rachunkowość spółki prowadzona jest zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości, Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej oraz związanymi z nimi interpretacjami ogłoszonymi w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej, a w zakresie nie uregulowanym przez MSR, przy odpowiednim zastosowaniu ustawy z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości i przepisów wykonawczych wydanych na jej podstawie.

Raport został przygotowany w sposób zapewniający porównywalność danych finansowych. Wszystkie konsekwencje wynikające ze zmian zasad polityki rachunkowości zostały ujawnione w Nocie nr 1.

VII. Informacje o zaciągniętych kredytach, umowach pożyczek oraz poręczeniach i gwarancjach (według stanu na dzień 31 grudnia 2005 roku)

1. Kredyty i pożyczki

KREDYTY OBROTOWE I W RACHUNKU BIEŻĄCYM					
Nazwa kredytodawcy	Kwota kredytu wg umowy		Kwota kredytu pozostała do spłaty		Termin spłaty
	tys. zł	waluta	tys. zł	waluta	
BRE Bank S.A. w Warszawie	5 000	PLN	2 910	PLN	23.03.2006
BRE Bank S.A. w Warszawie	17 500	PLN	3 000	PLN	24.03.2006 + 90 dni
Kredyt Bank S.A. w Warszawie	10 000	PLN	8 161	PLN	25.01.2006
Kredyt Bank S.A. w Warszawie	18 000	PLN	6 000	PLN	25.01.2006
BZ WBK S.A. we Wrocławiu	10 000	PLN	6 688	PLN	27.02.2006

KREDYTY DYSKONTOWE					
Nazwa kredytodawcy	Kwota kredytu wg umowy		Kwota kredytu pozostała do spłaty		Termin spłaty
	tys. zł	waluta	tys. zł	waluta	
BRE Bank S.A. w Warszawie	2 000	PLN	0	PLN	23.03.2006
Kredyt Bank S.A. w Warszawie	2 000	PLN	536	PLN	25.01.2006

W dniu 28 lutego 2005 roku Stalprofil S.A. rozpoczął współpracę z Bankiem Zachodnim WBK S.A. z siedzibą we Wrocławiu zawierając umowę o wielocelową i wielowalutową linię kredytową. W wyniku podpisania niniejszej umowy Stalprofil S.A. może korzystać z przyznanego limitu kredytowego w kwocie 10 mln zł w terminie do dnia 27.02.2006 r. Kredyt był wykorzystywany przez spółkę na finansowanie bieżącej działalności gospodarczej.

Historia współpracy z pozostałymi dwoma bankami kredytującymi Stalprofil jest dłuższa, a wymienione limity kredytowe, z których spółka korzystała w roku 2005 zostały przyznane na podstawie aneksów przedłużających o kolejny rok okres trwania umów kredytowych.

2. Poręczenia i gwarancje

Na dzień 31.12.2005 r. nie udzielono spółce żadnych poręczeń ani gwarancji.

VIII. Informacje o udzielonych kredytach, umowach pożyczek oraz poręczeniach i gwarancjach (według stanu na dzień 31 grudnia 2005 roku)

1. Kredyty i pożyczki

Spółka nie udzieliła w rozpatrywanym okresie sprawozdawczym żadnych kredytów i pożyczek kontrahentom, czy innym podmiotom gospodarczym, ani też osobom zarządzającym i nadzorującym spółkę.

2. Poręczenia i gwarancje

W dniu 25 lutego 2005 roku Stalprofil S.A. poręczył kredyt udzielony firmie Izostal S.A. przez ING Bank Śląski S.A. do kwoty 1 832 tys. zł. Termin spłaty kredytu jest wyznaczony na dzień 30.09.2008 r. W dniu 15 czerwca 2005 roku Stalprofil S.A. udzielił Izostali S.A. poręczenia kredytu w rachunku bieżącym w wysokości 4 500 tys. zł, jaki Izostal S.A. zaciągnął na okres 1 roku w Fortis Bank Polska S.A. z przeznaczeniem na finansowanie bieżącej działalności gospodarczej.

IX. Opis wykorzystania wpływów z emisji

Stalprofil S.A. nie emitował papierów wartościowych w okresie objętym niniejszym raportem rocznym.

X. Porównanie wyników finansowych osiągniętych w roku 2005 z publikowanymi przez spółkę prognozami

Spółka nie publikowała prognoz wyników finansowych na rok 2005.

XI. Ocena zarządzania zasobami finansowymi spółki

1. Ocena zadłużenia

Ocenę stopnia zadłużenia Spółki dokonano w oparciu o następujące wskaźniki:

- Wskaźnik ogólnego zadłużenia Relacja wielkości zobowiązań ogółem do wartości majątku ogółem
- Wskaźnik zadłużenia kapitału własnego Relacja wielkości zobowiązań ogółem do sumy kapitałów własnych

Wskaźniki zadłużenia

Zadłużenie	rok 2005	rok 2004
Wskaźnik ogólnego zadłużenia	35,24%	46,08%
Wskaźnik zadłużenia kapitału własnego	0,54	0,85

Spółka finansuje się w znacznym stopniu krótkoterminowymi kapitałami obcymi, nie zaciągając zobowiązań długoterminowych. Poziom wskaźników zadłużenia Spółki uległ znacznemu obniżeniu w roku 2005.

Finansowanie kapitałami obcymi dotyczy w głównej mierze zobowiązań handlowych oraz krótkoterminowych kredytów bankowych. Spółka reguluje swoje zobowiązania terminowo. Na dzień 31.12.2005 Stalprofil nie posiadał żadnych zobowiązań przeterminowanych.

2. Wskaźniki płynności

Płynność finansowa	rok 2005	rok 2004
Wskaźnik bieżącej płynności	2,51	2,01
Wskaźnik płynności szybki	1,03	0,88
Wskaźnik płynności natychmiastowy	0,09	0,04

Spółka w roku 2005 poprawiła wskaźnik bieżącej płynności finansowej w porównaniu z rokiem ubiegłym. Zaprzeszanie działalności na rynku obrotu surowcami do produkcji hutniczej, uwolniło w

Spółce znaczny potencjał finansowy, który poprawiając płynność bieżącą został zaangażowany do rozwoju podstawowego przedmiotu działalności, jakim jest handel wyrobami hutniczymi.

Utrzymanie płynności finansowej Stalprofilu na bardzo bezpiecznym poziomie w obliczu słabej koniunktury rynkowej należy uznać za mocną stronę Spółki.

3. Wskaźniki rentowności

Rentowność	rok 2005	rok 2004
Wskaźnik rentowności sprzedaży	3,22%	10,54%
Wskaźnik rentowności sprzedaży netto	4,28%	7,19%
Wskaźnik ROA	10,13%	23,73%
Wskaźnik ROE	17,11%	52,69%

Spółka w roku 2005 osiągnęła niższą rentowność sprzedaży w porównaniu z rekordowym rokiem 2004. Ze względu na trwającą dekonunkturę na rynku wyrobów hutniczych oraz znaczny spadek ich cen nie było możliwe wypracowanie w 2005 roku porównywalnych z rokiem 2004 przychodów oraz marż handlowych, co przełożyło się na niższy zysk netto. Mimo to poziom zysku netto wypracowany w roku 2005 pozwolił na osiągnięcie wartości wskaźników: ROA i ROE znacznie przekraczających poziom inflacji oraz stopy wolnej od ryzyka.

Wskaźniki zwrotu z kapitałów własnych (ROE) oraz zwrotu z aktywów (ROA) obniżyły swoje wysokie wartości –odpowiednio do: 17,11% i 10,13%. W obliczu niskiej inflacji powyższe rezultaty świadczą o właściwym zarządzaniu aktywami spółki oraz o utrzymującej się atrakcyjności inwestycyjnej walorów Stalprofilu.

XII. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych

W roku 2005 roku STALPROFIL S.A. wydatkował łącznie 12.439 tys. zł na inwestycje, w tym 4.329 tys. zł na inwestycje w rzeczowy majątek trwały oraz 8 110 tys. zł na inwestycje kapitałowe.

Struktura nakładów inwestycyjnych wg grup środków trwałych w roku 2005 (w tys. zł)

Grupa środków trwałych	Wydatki w roku 2005 (w tys. zł.)
Budynki i budowle	3.474
Maszyny i urządzenia techniczne	136
Środki transportu	99
Pozostałe	617
Środki trwałe w budowie	3
Razem	4.329

W roku 2005 strategiczną inwestycją o charakterze kapitałowym był zakup kontrolnego pakietu akcji w spółce Izostal S.A. z siedzibą w Zawadzkiem. Stalprofil wydatkował na ten cel łącznie 8 110 tys. zł. Przejęcie renomowanego producenta izolacji antykorozyjnej rur stalowych stało się dla Stalprofilu okazją do wejścia na nowe rynki i pozyskania wartościowych klientów reprezentujących głównie branżę przesyłu gazu oraz innych mediów, w tym wody.

Poza nakładami na inwestycje kapitałowe Stalprofil wydatkował w roku 2005: 4 329 tys. zł na środki trwałe. Aktywność inwestycyjna Spółki w tym okresie miała na celu zwiększenie potencjału w zakresie przeładunku i magazynowania wyrobów hutniczych na składach handlowych. Kluczowa część wydatków inwestycyjnych przeznaczona została na modernizację składu handlowego w Katowicach Panewnikach, mającą na celu między innymi zwiększenie powierzchni składowej zamkniętej umożliwiającej składowanie wyrobów hutniczych wrażliwych na wpływ warunków atmosferycznych. Wykonanie planowanych inwestycji jest zgodne z tendencjami występującymi na rozwiniętych rynkach zachodnich, gdzie przeważa model składowania wyrobów hutniczych w magazynach zamkniętych, co pozwala na zachowanie wysokich parametrów jakościowych stali.

Stalprofil poniósł również w roku 2005 nakłady na zakup maszyn i urządzeń w kwocie 136 tys. zł – były to głównie urządzenia przeładunkowe – suwnice i dźwigi.

Inwestycje realizowane przez Spółkę w roku 2005 finansowane były ze środków własnych.

XIII. Omówienie podstawowych wielkości ekonomiczno - finansowych

1. Ocena czynników i nietypowych zdarzeń mających wpływ na wyniki finansowe Stalprofil S.A.

Rok 2005 był trudnym rokiem dla krajowej branży hutniczej, w tym przede wszystkim dla dystrybutorów stali działających na wysoce konkurencyjnym rynku. Uruchomione w okresie stalowej hossy, która miała miejsce w roku 2004, zwiększone moce produkcyjne przedsiębiorstw hutniczych szybko zaczęły przekraczać bieżące potrzeby rynku. Odpowiedzią na zapełnione składy dystrybutorów i konsumentów stali było stopniowe ograniczanie produkcji przez huty, a kiedy to nie poskutkowało – obniżka cen wyrobów hutniczych.

Dodatkowo niekorzystna sytuacja na rynku walutowym, w tym głównie utrzymujący się „mocny złoty” nie sprzyjała polskim eksporterom, wpływała natomiast na lawinowy napływ na polski rynek konkurencyjnych cenowo wyrobów zagranicznych.

Stalprofil w tym trudnym okresie zdołał utrzymać swoją pozycję rynkową i osiągnąć pozytywne na tle branży wyniki finansowe.

2. Analiza rachunku wyników

WYBRANE POZYCJE Z RACHUNKU ZYSKÓW I STRAT (w tys. zł)

za okres	rok 2005	rok 2004
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	447 450	621 969
II. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	414 927	532 323
III. Zysk (strata) na sprzedaży	32 523	89 646
IV. Zysk (strata) na działalności operacyjnej	20 212	58 234
V. Zysk (strata) na działalności gospodarczej	19 162	44 712
VI. Zysk (strata) netto	19 162	44 712
Średnia ważona liczba akcji zwykłych (w szt.)	17 500 000	17 500 000
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł)	1,09	2,55

Rok 2005 był dla Stalprofilu okresem, w którym Spółka już w pełni funkcjonowała w oparciu o model zakładający powrót do core business'u. Zmiana struktury sprzedaży w kierunku pełnej koncentracji na obrocie stałą przy słabej koniunkturze panującej na rynku w roku 2005 negatywnie odbiły się na wielkości przychodów spółki, które obniżyły się o około 28% do poziomu 447 450 tys. zł.

Spadek obrotów przełożył się na mniejszy poziom zysku ze sprzedaży, który spadł do poziomu 32 523 tys. zł. Jest to związane głównie ze znaczną obniżką cen wyrobów hutniczych oraz marż handlowych w wyniku spadku popytu spowodowanego wstrzymywaniem się klientów z zakupami w oczekiwaniu na dalsze obniżki cen.

Zatem nawet mimo wysokiej dyscypliny kosztowej Stalprofil w roku 2005 wykazał zysk na działalności operacyjnej niższy o ponad 65% w porównaniu z rekordowym rokiem 2004.

Pomimo wysoce niekorzystnej sytuacji na rynku walutowym (mocny złoty) spółka w roku 2005 osiągnęła, głównie dzięki zawartym transakcjom zabezpieczającym, wyższe przychody finansowe w porównaniu z rokiem 2004. Wyższy poziom przychodów finansowych z kolei przy jednoczesnym spadku kosztów spowodował, że Stalprofil rok 2005 zamknął bardzo korzystnym wynikiem na działalności finansowej w kwocie 3 235 tys. zł w porównaniu ze stratą z roku 2004 na poziomie 2 864 tys. zł.

Relatywnie korzystne na tle branży rezultaty działalności operacyjnej Spółki oraz co można uznać za sukces Stalprofilu wysoki zysk na działalności finansowej przyczyniły się do wypracowania przez Spółkę w roku 2005 zysku netto na poziomie 19 162 tys. zł, niższym o ponad 57% od osiągniętego w rekordowym roku 2004. Skala spadku zysku netto Stalprofilu w roku 2005 w porównaniu z rokiem 2004 była jednak o wiele niższa niż w innych firmach zajmujących się dystrybucją stali.

Na podkreślenie zasługuje także fakt, że osiągnięty zysk jest prezentowany z zachowaniem wszelkich zasad bezpieczeństwa (zysk netto został urealniony poprzez dokonanie odpisów aktualizujących wartość majątku obrotowego, w tym należności i zapasów).

3. Analiza wybranych pozycji bilansu - aktywa

Stan na dzień	31.12.2005	31.12.2004
AKTYWA	(w tys. zł)	(w tys. zł)
I. Aktywa trwałe	24 282	16 024
1. Rzeczowe aktywa trwałe	14 861	11 924
2. Inne wartości niematerialne	10	55
3. Długoterminowe aktywa finansowe	8 110	0
4. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	1 301	4 045
II. Aktywa obrotowe	159 377	178 740
1. Zapasy	94 301	100 320
2. Należności krótkoterminowe i rozliczenia międzyokresowe	59 608	75 050
3. Należności z tytułu podatku dochodowego	348	88
4. Walutowe kontrakty terminowe	2 549	1 011
5. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	2 571	2 271
A k t y w a , r a z e m	183 659	194 764

W roku 2005 zanotowano spadek sumy bilansowej o 5,7% w stosunku do stanu na koniec roku 2004, co świadczy o stabilizacji tempa wzrostu spółki po okresie dynamicznych wzrostów z lat 2003 –2004.

Rok 2005 nie przyniósł znaczących zmian w ogólnej strukturze aktywów Spółki – majątek obrotowy stanowił prawie 86,8% aktywów, natomiast majątek trwały ponad 13,2%. Daje się zauważyć jednak tendencja do systematycznego wzrostu udziału majątku trwałego w aktywach ogółem. Wynika to z faktu sukcesywnego przyjmowania w poczet aktywów trwałych nakładów inwestycyjnych ponoszonych przez Stalprofil S.A. na rozbudowę infrastruktury handlowej.

Zmiany zanotowano natomiast w obrębie poszczególnych kategorii wchodzących w skład majątku trwałego i obrotowego:

1) Majątek trwały

- Nastąpił wzrost rzeczowego majątku trwałego o prawie 52% w stosunku do stanu na koniec roku 2004 roku, wiąże się to z przyjęciem w poczet majątku nakładów inwestycyjnych związanych głównie ze zwiększeniem zamkniętej powierzchni składowej (skład handlowy w Katowicach Panewnikach) oraz wyposażeniem jej w niezbędne urządzenia przeładunkowe.
- Wartości niematerialne i prawne zmniejszyły swoją wartość w analizowanym okresie, co związane jest z brakiem w 2005 roku znaczących inwestycji w obrębie tej kategorii majątku trwałego
- W wyniku nabycia pakietu kontrolnego akcji w spółce zależnej Izostal S.A. wzrosły do kwoty 8 110 tys. zł długoterminowe aktywa finansowe Stalprofilu

2) Majątek obrotowy

- Zanotowano spadek stanu zapasów o 6% w stosunku do poziomu z końca 2004 roku, co jest wynikiem nie tylko spadku cen wyrobów hutniczych, ale dostosowania stanów magazynowych do popytu rynkowego. Zoptymalizowany stan zapasów umożliwia z jednej strony kompleksową obsługę klientów, a z drugiej strony ogranicza ryzyko wahań cen stali.
- W roku 2005 nastąpił spadek poziomu należności o około 21% w stosunku do stanu na koniec roku 2004 głównie z powodu niższych obrotów zanotowanych przez Spółkę w 2005 roku.
- W pozycji walutowe kontrakty terminowe ujęto wycenę portfela transakcji zabezpieczających PARFORWARD i CIRS, która wzrosła w porównaniu ze stanem na koniec roku 2004 o ponad 152 %, głównie w wyniku znacznego umocnienia złotówki do EUR i CHF.
- Na koniec roku 2005 zanotowano nieznaczny wzrost stanu posiadanych środków pieniężnych (z poziomu 2 271 tys. zł na koniec roku 2004 do 2 571 tys. zł w roku 2005). Jest to jednak pozycja o dosyć zmiennym charakterze i jest zależna od bieżących potrzeb płatniczych firmy, a także od polityki w zakresie dokonywania przewalutowań, co jest pochodną sytuacji na rynku walutowym.

4. Analiza wybranych pozycji bilansu – pasywa

Stan na dzień	31.12.2005	31.12.2004
PASYWA	(w tys. zł)	(w tys. zł)
I. Kapitał własny	118 933	105 021
1. Kapitał podstawowy	1 750	1 750
2. Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	8 000	8 000
3. Kapitały rezerwowe i zapasowe	90 142	50 422
4. Zysk/strata z lat ubiegłych i roku bieżącego	19 041	44 849
II. Zobowiązania długoterminowe	1 285	1 035
1. Rezerwy	746	781
1. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	539	254
III. Zobowiązania krótkoterminowe	63 441	88 708
1. Rezerwy	625	1 789
2. Krótkoterminowe kredyty bankowe i pożyczki	26 771	43 532
3. Krótkoterminowe zobowiązania i rozliczenia międzyokresowe	36 045	43 387
P a s y w a, r a z e m	183 659	194 764

W roku 2005 Stalprofil S.A. zwiększył swoje kapitały własne do poziomu 118 933 tys. zł. Wzrosły one o ponad 13% w stosunku do końca roku 2004. Wzrost kapitałów własnych odbył się w wyniku zatrzymania znacznej części zysku netto wypracowanego przez spółkę w tym okresie.

Spółka w roku 2005 zanotowała spadek zobowiązań krótkoterminowych o ponad 28% w porównaniu z rokiem 2004. Istotny wpływ na spadek poziomu zobowiązań krótkoterminowych miało zmniejszenie zadłużenia kredytowego Spółki do poziomu 26 771 tys. zł.

Brak jakichkolwiek zobowiązań przeterminowanych świadczy o utrzymującej się wysokiej zdolności firmy do terminowego regulowania swoich płatności i wzroście bezpieczeństwa prowadzonego biznesu w obliczu niekorzystnych trendów rynkowych obserwowanych w roku 2005.

XIV. Istotne czynniki ryzyka i zagrożeń dla działalności STALPROFIL SA

1. możliwe pogorszenie się koniunktury na rynku wyrobów hutniczych (spadek popytu i cen) w horyzoncie długoterminowym związane z cyklicznością obserwowaną w branży stalowej
2. uzależnienie od głównego dostawcy oferowanych towarów – Mittal Steel Poland S.A.
3. uzależnienie od wpływu decyzji politycznych krajowych organów rządowych bądź organów Unii Europejskiej na gospodarkę kraju, w szczególności na branżę hutniczą
4. niestabilność ustawodawcza, w tym niestabilność systemu prawnego i systemu podatkowego związana z procesem dostosowywaniem polskiego prawa do regulacji unijnych
5. stopniowe obniżanie ceł na polskim rynku, powodujące wzrost importu wyrobów hutniczych,
6. ryzyko kursowe ujemnie oddziaływujące na wyniki finansowe związane głównie z możliwym umocnieniem złotówki względem walut

Największy wpływ na wyniki finansowe Stalprofilu ma stan koniunktury rynkowej, który wprost przekłada się wielkość sprzedaży wyrobów hutniczych determinując osiągane wyniki.

XV. Perspektywy rozwoju działalności emitenta

W roku 2006 Spółka konsekwentnie zamierza dążyć do realizacji założonych na ten okres średnioterminowych celów strategicznych wymienionych poniżej. Dotychczas obowiązujące cele uległy pewnym modyfikacjom dostosowującym je do zmieniającego się otoczenia biznesowego Spółki. W swoim ogólnym zarysie zachowują one jednak swoją aktualność i ważność.

Kluczowym celem wyznaczonym przez Zarząd jest intensyfikacja obrotu wyrobami hutniczymi. Spółka konsekwentnie dąży do realizacji tego celu, co wpływa na dalsze umocnienie pozycji STALPROFIL S.A. wśród największych krajowych dystrybutorów wyrobów hutniczych. Stalprofil prognozuje na rok 2006 stopniową poprawę koniunktury na rynku wyrobów hutniczych wraz z rosnącymi cenami stali, co z pewnością przeloży się na osiągnięcie założonego celu. Na zwiększenie efektywności działania oraz poprawę jakości obsługi klientów, wpływają także bieżące oraz planowane

przez Spółkę inwestycje, w tym mające na celu modernizację składów handlowych oraz obsługujących je urządzeń przeładunkowych.

Istotnym elementem podejmowanych działań jest stałe poszerzanie asortymentu oferowanych wyrobów. Jednocześnie realizowany jest cel polegający na dywersyfikacji dostawców, aby działalność grupy kapitałowej w mniejszym stopniu była uzależniona od dotychczasowych głównych dostawców, w tym Mittal Steel Poland S.A. Stalprofil rozwija współpracę z coraz szerszym gronem dostawców, w tym głównie producentów, intensyfikując również działalność w zakresie importu wyrobów hutniczych. Pochodząca z różnych źródeł bogata oferta towarowa stanowi o przewadze konkurencyjnej Stalprofilu, który jest w stanie kompleksowo obsłużyć nabywców wyrobów hutniczych.

Jednym z podstawowych elementów determinujących przyrost dynamiki osiąganych przychodów i zysków, a także realizację zamierzeń inwestycyjnych jest poziom kapitałów własnych Spółki. Mimo dynamicznego ich wzrostu w latach 2003 - 2005 Spółka dla utrzymania dalszego intensywnego rozwoju jest zobligowana do sukcesywnego zasilania kapitałów poprzez kumulowanie bieżących zysków w celu zapewnienia bezpieczeństwa obrotu.

Spółka w horyzoncie średnioterminowym planuje zwiększyć swoją aktywność w poszukiwaniu nowych atrakcyjnych produktów w ramach szeroko rozumianej branży stalowej. Realizacja tego celu może się odbyć poprzez dalsze rozszerzanie działalności w ramach przedsiębiorstwa Stalprofilu oraz w ramach Grupy kapitałowej poprzez akwizycję podmiotów z branży, których przedmiot działalności byłby komplementarny z ofertą Spółki, a ich obecność w Grupie Stalprofilu mogłaby przynieść efekt synergii poprzez wykorzystanie wzajemnych związków kooperacyjnych.

XVI. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania przedsiębiorstwem Stalprofil S.A.

W okresie objętym niniejszym raportem rocznym nie wystąpiły zmiany w podstawowych zasadach zarządzania.

W strukturze organizacyjnej przedsiębiorstwa funkcjonują cztery BIURA grupujące jednostki organizacyjne Spółki według zakresu ich działania. Członkowie Zarządu jako Dyrektorzy Spółki zgodnie z Regulaminem Zarządu podlegają bezpośrednio Prezesowi Zarządu Dyrektorowi Generalnemu i zgodnie z wewnętrznym podziałem obowiązków zarządzają oraz sprawują bezpośredni nadzór nad funkcjonowaniem określonych pionów i tak:

- Biuro Zarządu
podległe Prezesowi Zarządu, Dyrektorowi Generalnemu
- Biuro Handlowe
- Biuro Marketingu
podległe Wiceprezesowi Zarządu, Dyrektorowi Handlowemu
- Biuro Rachunkowości
podległe Wiceprezesowi Zarządu, Dyrektorowi Finansowemu

Stalprofil S.A. dysponuje Oddziałem zlokalizowanym w Katowicach Panewnikach, pełniącym funkcję składu handlowego.

XVII. Zmiany w składzie osób zarządzających i nadzorujących emitenta w ciągu ostatniego roku obrotowego, zasady dotyczące powoływania i odwoływania osób zarządzających oraz uprawnienia osób zarządzających, w szczególności prawo do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji

Skład Zarządu Spółki w okresie objętym sprawozdaniem pozostał niezmienny. Natomiast w związku z upływem kadencji dotychczasowej Rady Nadzorczej, Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy powołało w dniu 6 kwietnia 2005 na następną pięcioletnią kadencję trwającą w latach 2005-2009 nową Radę Nadzorczą w następującym składzie: Władysław Mołęcki, Janusz Muszyński, Henryk Orczykowski, Jerzy Podsiadło, Jacek Zub.

Zasady powoływania i odwoływania osób zarządzających są opisane w wewnętrznych aktach prawnych Spółki, które publikowane są na stronie internetowej: www.stalprofil.com.pl.

Nie istnieją szczególne uprawnienia osób zarządzających obejmujące prawo do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji.

XVIII. Łączne wynagrodzenie wypłacone Członkom Rady Nadzorczej i Członkom Zarządu Stalprofil S.A. w roku 2005 wyniosło:

Wynagrodzenie (w tys. złotych)	2005		
	część stała	część zmienna	razem
ZARZĄD STALPROFIL S.A.			
Jerzy Bernhard	451 340,28	459 133,46	910 473,74
Arkadiusz Kaliński, w tym:	401 081,32	384 040,92	785 122,24
<i>z tytułu pełnienia funkcji w organach spółki zależnej</i>	<i>23 679,10</i>		
Zdzisław Mendelak, w tym:	351 020,82	369 541,98	720 562,80
<i>z tytułu pełnienia funkcji w organach spółki zależnej</i>	<i>23 679,10</i>		
RAZEM ZARZĄD STALPROFIL S.A.	1 203 442,42	1 212 716,36	2 416 158,78
RADA NADZORCZA STALPROFIL S.A.			
Henryk Orczykowski	41 919,7	33 074,1	74 993,8
Jacek Zub	36 903,3	30 711,6	67 614,9
Władysław Mołęcki	36 903,3	30 711,6	67 614,9
Jerzy Podsiadło	28 300,0	-	28 300,0
Janusz Muszyński	28 300,0	-	28 300,0
Andrzej Mączka *)	9 927,0	35 436,6	45 363,6
Krystian Kozakowski *)	8 603,3	30 711,6	39 314,9
RAZEM RADA NADZORCZA STALPROFIL S.A.	190 856,6	160 645,5	351 502,1

*)wynagrodzenie wypłacone w 2005 roku do dnia upływu kadencji

Średnie wynagrodzenie w Spółce (bez wynagrodzeń członków Zarządu i Rady Nadzorczej) wyniosło w roku 2005: 3 884,35 zł uległo nieznacznemu obniżeniu o 0,8% w stosunku do średniej z roku 2004.

W minionym okresie sprawozdawczym Spółka nie udzieliła osobom nadzorującym i zarządzającym żadnych pożyczek bądź też jakichkolwiek poręczeń i gwarancji.

XIX. Umowy zawarte między emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

W dniu 1 maja 2000 roku zostały zawarte umowy między spółką a Członkami Zarządu Stalprofil S.A. w osobach: Prezesa Zarządu Jerzego Bernharda i Wiceprezesa Zarządu Arkadiusza Kalińskiego o zakazie konkurencji, które przewidują, iż wymienieni Członkowie Zarządu nie mogą w trakcie trwania stosunku pracy w spółce emitenta oraz w ciągu 12 miesięcy po ustaniu tego stosunku prowadzić działalności konkurencyjnej wobec Stalprofil S.A. ani też świadczyć pracy w ramach stosunku pracy lub na innej podstawie na rzecz podmiotu prowadzącego taką działalność. Tytułem odszkodowania za zakaz konkurencji w umownym okresie (12 miesięcy) po ustaniu stosunku pracy Członkom Zarządu przysługuje comiesięczne odszkodowanie od Spółki w wysokości 75% sumy ryczałtowego wynagrodzenia miesięcznego przysługującego Członkom Zarządu z ostatnich 12 miesięcy przed ustaniem stosunku pracy.

XX. Akcje będące w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących

Z powziętych przez spółkę informacji wynika, iż na dzień przekazania niniejszego raportu obejmującego rok 2005 członkowie Zarządu i Rady Nadzorczej nie posiadali akcji spółki.

XXI. Wykaz akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% głosów na WZA

W roku 2005 nie zaszły znaczące zmiany w strukturze akcjonariatu spółki. Największym akcjonariuszem pozostaje nadal Mittal Steel Poland S.A., posiadając 31,48-procentowy udział w kapitale akcyjnym oraz 32,68% głosów na WZA. Stalprofil posiada trzech znaczących akcjonariuszy (dysponujących ponad 5% głosów na WZA), wyszczególnionych w poniższej tabeli.

W dniu 10 czerwca 2005 roku przez Sąd Rejonowy w Katowicach Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego dokonał rejestracji zmian Statutu Spółki w przedmiocie zmiany wartości nominalnej (splitu) akcji Stalprofil SA. W wyniku dokonanego zarejestrowania zmian w Statucie Spółki wysokość kapitału zakładowego pozostaje bez zmian i wynosi 1 750 000 złotych, dzieląc się na 17 500 000 sztuk akcji o wartości nominalnej 10 groszy każda, w tym 4 000 000 sztuk akcji imiennych serii A uprzywilejowanych co do głosu na Walnym Zgromadzeniu w stosunku 5:1, 5 500 000 zwykłych na okaziciela serii B oraz 8 000 000 sztuk akcji zwykłych na okaziciela serii C. Ogólna liczba głosów wynikająca ze wszystkich wyemitowanych akcji po zarejestrowaniu zmiany wynosi 33 500 000.

W dniu 15 lipca 2005 r. został przeprowadzony opisany wyżej split akcji spółki Stalprofil S.A.

Struktura akcjonariatu Stalprofil S.A. po dokonaniu splitu przedstawia się następująco:

Akcionariusz	Ilość akcji razem	Udział w kapitale akcyjnym	Ilość głosów razem	% głosów na WZA
Mittal Steel Poland S.A.	5 508 800	31,48%	10 948 800	32,68%
MZZ Pracowników IPS S.A.	3 135 000	17,92%	8 415 000	25,12%
MOZ NSZZ "Solidarność" Mittal Steel Poland S.A.	1 320 000	7,54%	6 600 000	19,70%
Pozostali akcjonariusze	7 536 200	43,06%	7 536 200	22,50%
Razem	17 500 000	100,00%	33 500 000	100,00%

XXII. Informacje o znanych emitentowi umowach (w tym również zawartych po dniu bilansowym), w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy

Na dzień 31.12.2005 r. Spółka nie posiadała informacji o takich umowach.

XXIII. Wskazanie posiadaczy wszelkich papierów wartościowych, które dają specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do emitenta wraz z opisem tych uprawnień

Z walorami Stalprofil S.A. nie są związane specjalne uprawnienia, za wyjątkiem uprzywilejowania akcji serii A, których posiadacze mają prawo do 5 głosów z każdej akcji na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy.

XXIV. Informacja o systemie kontroli programów akcji pracowniczych

Spółka nie organizowała programu akcji pracowniczych, zatem nie istnieje system jego kontroli.

XXV. Wskazanie wszelkich ograniczeń dotyczących przenoszenia prawa własności papierów wartościowych emitenta oraz wszelkich ograniczeń w zakresie wykonywania prawa głosu przypadających na akcje emitenta

Nie istnieją żadne ograniczenia dotyczące przenoszenia prawa własności papierów wartościowych emitenta oraz wykonywania prawa głosu z akcji emitenta.

XXVI. Informacja o:

a) dacie zawarcia przez emitenta umowy z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych, o dokonanie badania lub przeglądu sprawozdania finansowego lub skonsolidowanego sprawozdania finansowego oraz okresie, na jaki została zawarta ta umowa

Badanie jednostkowego sprawozdania finansowego Spółki za rok 2005 odbyło się na podstawie umowy zawartej z biegłym rewidentem tj. Kancelarią Porad Finansowo – Księgowych dr Piotr Rojek Sp. z o.o. z dnia 9 maja 2003 roku, która obejmowała badanie sprawozdań Spółki w latach 2003 –

2005. Natomiast przegląd półrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy kapitałowej Stalprofil S.A. oraz badanie sprawozdania skonsolidowanego Grupy kapitałowej za rok 2005 odbyło się odpowiednio na bazie umowy z dnia 30 sierpnia 2005 oraz aneksu z dnia 20 października 2005 do umowy z dnia 9 maja 2003 roku.

b) łącznej wysokości wynagrodzenia, wynikającego z umowy z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych, należnego lub wypłaconego z tytułu badania i przeglądu sprawozdania finansowego oraz jeżeli spółka sporządza skonsolidowane sprawozdanie finansowe, z tytułu badania i przeglądu skonsolidowanego sprawozdania finansowego, dotyczącego danego roku obrotowego

Wynagrodzenie należne biegłemu rewidentowi z tytułu badania i przeglądu sprawozdań finansowych emitenta za rok obrotowy 2005	
Rodzaj sprawozdania finansowego	Wynagrodzenie w zł
przegląd półrocznego jednostkowego sprawozdania finansowego Stalprofil S.A.	16.000,00 + VAT
przegląd półrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Stalprofil S.A.	13.500,00 + VAT
badanie rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego Stalprofil S.A.	19.000,00 + VAT
badanie rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Stalprofil S.A.	16.800,00 + VAT
RAZEM	65.300,00 + VAT

Wynagrodzenie należne biegłemu rewidentowi z tytułu badania i przeglądu sprawozdań finansowych emitenta za rok obrotowy 2004	
Rodzaj sprawozdania finansowego	Wynagrodzenie w zł
przegląd półrocznego jednostkowego sprawozdania finansowego Stalprofil S.A.	15.500,00 + VAT
badanie rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego Stalprofil S.A.	18.500,00 + VAT
RAZEM	34.000,00 + VAT

c) pozostałej łącznej wysokości wynagrodzenia, wynikającego z umowy z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych lub skonsolidowanych sprawozdań finansowych, należnego lub wypłaconego z innych tytułów niż określone w lit. b, dotyczącego danego roku obrotowego

Wynagrodzenie należne biegłemu rewidentowi z tytułu innych tytułów za rok 2005	
Tytuł	Wynagrodzenie w zł
Przeprowadzenie ograniczonego przeglądu finansowego (due diligence) wybranych elementów działalności spółki Izostal S.A.	22.000,00 + VAT
RAZEM	22.000,00 + VAT

24.03.2006 data	Jerzy Bernhard imię i nazwisko	Prezes Zarządu stanowisko/funkcja podpis
24.03.2006 data	Arkadiusz Kaliński imię i nazwisko	Wiceprezes Zarządu stanowisko/funkcja podpis
24.03.2006 data	Zdzisław Mendelak imię i nazwisko	Wiceprezes Zarządu stanowisko/funkcja podpis

Oświadczenie Zarządu

składane zgodnie §95 ust.1 pkt. 5 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19.10.2005 w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych

Zarząd Stalprofil S.A. oświadcza, że według swojej najlepszej wiedzy, roczne sprawozdanie finansowe Stalprofil S.A. i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Spółki oraz jej wynik finansowy oraz że roczne sprawozdanie z działalności emitenta zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji emitenta, w tym opis podstawowych ryzyk i zagrożeń.

24.03.2006 data	Jerzy Bernhard imię i nazwisko	Prezes Zarządu stanowisko/funkcja podpis
24.03.2006 data	Arkadiusz Kaliński imię i nazwisko	Wiceprezes Zarządu stanowisko/funkcja podpis
24.03.2006 data	Zdzisław Mendelak imię i nazwisko	Wiceprezes Zarządu stanowisko/funkcja podpis

Oświadczenie Zarządu

składane zgodnie §95 ust.1 pkt. 6 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19.10.2005 w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych

Zarząd Stalprofil S.A. oświadcza, że podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych tj. Kancelaria Porad Finansowo – Księgowych dr Piotr Rojek Sp. z o.o., dokonujący badania rocznego sprawozdania finansowego został wybrany zgodnie z przepisami prawa oraz że podmiot ten oraz biegli rewidenci dokonujący tego badania spełniali warunki do wydania bezstronnego i niezależnego raportu z badania, zgodnie z właściwymi przepisami prawa krajowego.

24.03.2006 data	Jerzy Bernhard imię i nazwisko	Prezes Zarządu stanowisko/funkcja podpis
24.03.2006 data	Arkadiusz Kaliński imię i nazwisko	Wiceprezes Zarządu stanowisko/funkcja podpis
24.03.2006 data	Zdzisław Mendelak imię i nazwisko	Wiceprezes Zarządu stanowisko/funkcja podpis