

**Sprawozdanie Zarządu z działalności
Stalprofil S.A. w roku 2006**

Informacje o podstawowych produktach, towarach i usługach

W 2006 roku Stalprofil S.A. uzyskał 466 199 tys. zł przychodów ze sprzedaży ogółem, czyli o 4% więcej niż w roku 2005. W analizowanym okresie Stalprofil funkcjonował głównie w oparciu o swój podstawowy segment działalności, tj. dystrybucję wyrobów hutniczych.

Struktura przychodów ze sprzedaży (tys. zł)

Asortyment	2006 r.		2005 r.	
Towary	465 899	99,94%	447 450	100,00%
Usługi	300	0,06%	0	0,00%
Razem	466 199	100,00%	447 450	100,00%

W okresie sprawozdawczym Stalprofil S.A. zrealizował sprzedaż wyrobów hutniczych gotowych na poziomie 197 tys. ton, co stanowi 5-procentowy spadek wolumenu w stosunku do wyniku uzyskanego w roku 2005. Jednocześnie przychody ze sprzedaży tej grupy asortymentowej zwiększyły się o 2% do poziomu 448 058 tys. zł, co można wiązać z odnotowanym w 2006 roku wzrostem rynkowych cen wyrobów stalowych.

Obrót półwyrobami hutniczymi oraz handel innymi towarami stanowiły w roku 2006 roku nieznaczny, łącznie 4-procentowy udział w przychodach ze sprzedaży towarów. Handel tym asortymentem traktowany jest obecnie jako działalność niszowa, uzupełniająca podstawowy przedmiot działalności Stalprofilu, jakim jest obrót gotowymi wyrobami hutniczymi.

Asortymentowa struktura sprzedaży towarów (wartościowo)

Asortyment	2006 r.		2005 r.	
	tys. zł	udział	tys. zł	udział
Wyroby hutnicze gotowe	448 058	96,17%	437 810	97,85%
Półwyroby	15 029	3,23%	2 728	0,61%
Inne*	2 812	0,60%	6 912	1,54%
Razem	465 899	100,00%	447 450	100,00%

Asortymentowa struktura sprzedaży towarów (ilościowo)

Asortyment	2006 r.		2005 r.	
	tony	udział	tony	udział
Wyroby hutnicze gotowe	196 781	95,59%	206 208	98,64%
Półwyroby	8 787	4,27%	1 786	0,85%
Inne*	302	0,14%	1 074	0,51%
Razem	205 870	100,00%	209 068	100,00%

*W pozycji „Inne” znaczący udział stanowią komponenty chemiczne, wykorzystywane do produkcji izolacji antykorozyjnej

I. Podstawowe rynki zbytu

Strategia marketingowa realizowana przez spółkę w 2006 roku opierała się głównie na aktywnym poszukiwaniu nowych kontrahentów w kraju i za granicą. W okresie sprawozdawczym spółka uzyskała 322 741 tys. zł przychodów ze sprzedaży krajowej, co stanowi 9-procentowy spadek w porównaniu z rokiem wcześniejszym. Udział sprzedaży krajowej w ogólnej wartości przychodów ze sprzedaży do towarów spadł do poziomu 69%.

Stalprofil uzyskał 143 158 tys. zł przychodów ze sprzedaży eksportowej, co stanowi 31% przychodów ze sprzedaży towarów. W porównaniu z 2005 rokiem przychody z tytułu eksportu wzrosły o 55%, co pozwoliło całkowicie zniwelować niekorzystny wpływ zmniejszenia sprzedaży krajowej na dynamikę przychodów ze sprzedaży towarów ogółem. Wykazana wartość przychodów z eksportu jest rekordowa w całej historii spółki.

Przychody ze sprzedaży towarów w podziale na rynek krajowy i zagraniczny

Obszar geograficzny	2006 r.		2005 r.	
	tys. zł	udział	tys. zł	udział
Kraj	322 741	69,27%	355 262	79,40%
Eksport	143 158	30,73%	92 188	20,60%
Razem	465 899	100,00%	447 450	100,00%

Największym zagranicznym rynkiem zbytu była w analizowanym okresie Unia Europejska, której udział w przychodach ze sprzedaży eksportowej wyniósł 84%. Znaczącymi odbiorcami z tego regionu były firmy z takich krajów jak Niemcy, Czechy, Słowacja, Dania, Litwa, Węgry, Szwecja, Wielka Brytania. Drugim zagranicznym rynkiem zbytu były kraje europejskie nie będące (do 01.01.2007) członkami Unii Europejskiej. Udział tych krajów w sprzedaży eksportowej wyniósł 16%. W tej grupie znalazły się między innymi firmy z Rumunii, Norwegii, Białorusi, Turcji, Szwajcarii, Ukrainy, Bułgarii.

Kierunki sprzedaży eksportowej

Wyszczególnienie	2006 r.		2005 r.	
	tys. zł	udział	tys. zł	udział
Unia Europejska (UE-25)	120 137	83,92%	85 024	89,00%
Europa (oprócz UE-25)	22 941	16,02%	7 164	11,00%
Pozostałe	80	0,06%	0	0,00%
Razem	143 158	100,00%	92 188	100,00%

II. Główni dostawcy i odbiorcy Stalprofil S.A.

W 2006 roku jedynie koncern Mittal Steel Poland S.A. znalazł się w gronie znaczących dostawców spółki (49% przychodów ze sprzedaży). Jest on jednocześnie akcjonariuszem Stalprofil S.A. posiadającym 31,48% akcji spółki. Mittal Steel Poland S.A. posiada około 70-procentowy udział w

krajowym rynku produkcji wyrobów hutniczych. Dominująca pozycja rynkowa koncernu powoduje, że jest on głównym dostawcą wyrobów hutniczych dla większości polskich dystrybutorów stali. W porównaniu z 2005 rokiem udział zakupów realizowanych w Mittal Steel Poland S.A. w przychodach ze sprzedaży ogółem zmniejszył się o 12 punktów procentowych.

Uzależnienie od dostawców (co najmniej 10% przychodów ze sprzedaży ogółem)

Wyszczególnienie	2006 r.		2005 r.	
	obróć w tys. zł	udział	obróć w tys. zł	udział
Mittal Steel Poland S.A.*	226 239	48,53	246 276	60,58%
Przychody ze sprzedaży ogółem	466 199	100,00%	447 450	100,00%

* bez podmiotów powiązanych

O skuteczności realizacji strategii dywersyfikacji odbiorców Stalprofilu świadczy fakt, iż wśród odbiorców spółki nie znalazły się podmioty, z którymi obroty przekroczyły w okresie sprawozdawczym 10% przychodów ze sprzedaży.

III. Umowy znaczące dla działalności gospodarczej Stalprofil S.A. zawarte w okresie sprawozdawczym

W 2006 r. spółka informowała o zawarciu następujących znaczących umów:

- Stalprofil S.A. sfinalizował z firmą Österreichische Kreditversicherung Coface AG Oddział w Polsce umowę, której przedmiotem jest ubezpieczenie krajowych i zagranicznych należności spółki. Celem zawartej umowy jest poszerzenie współpracy handlowej z grupą konsumentów wyrobów hutniczych, z którymi spółka współpracowała dotychczas w ograniczonym zakresie z uwagi na brak odpowiednich zabezpieczeń finansowych z ich strony. Spółka szacuje, iż wartość obrotów handlowych objętych przedmiotową umową ubezpieczenia wyniesie około 400 mln zł rocznie.
- Stalprofil S.A. sfinalizował z Daewoo International Corporation z siedzibą w Seulu (Korea Płd.) trzy kontrakty handlowe na dostawę na rzecz spółki wyrobów hutniczych produkowanych przez Daewoo International Corporation o łącznej wartości ok. 14 mln zł. Wspomniane kontrakty obejmują przede wszystkim asortyment wyrobów hutniczych nie będący w programach produkcji polskich producentów.
- W 2006 roku Stalprofil S.A. zawarł z BRE Bankiem S.A. z siedzibą w Warszawie szereg transakcji zabezpieczających przed ryzykiem kursowym typu forward na sprzedaż waluty. Warunki zawartych transakcji nie odbiegają od warunków powszechnie stosowanych na rynku.

Pozostałe znaczące umowy, o których spółka informowała w 2006 roku, zostały opisane w rozdziałach V (transakcje z podmiotami powiązanymi w 2006 roku), VII (zaciągnięte lub przedłużone

kredyty pożyczki, poręczenia i gwarancje na dzień 31.12.2006) i VIII (udzielone kredyty, pożyczki, poręczenia i gwarancje na dzień 31.12.2006).

IV. Informacje o zmianach w powiązaniach kapitałowych lub organizacyjnych Stalprofil S.A. z innymi podmiotami

W II kwartale 2006 roku Stalprofil dokonał zakupu kolejnego pakietu 1 800 akcji Izostal S.A. od Huty Andrzej S.A. w upadłości, zwiększając swój udział w kapitale spółki o kolejne 0,8%. Stalprofil posiada udział większościowy w kapitale zakładowym Izostalu, dający pełną kontrolę nad zarządzaniem strategicznym spółką oraz nad jej działalnością operacyjną. Aktualna struktura akcjonariatu Izostal S.A. kształtuje się następująco:

- Stalprofil S.A. 89,44%
- PGNiG S.A. 6,05%
- Pozostali akcjonariusze 4,51%.

Za pośrednictwem spółki Izostal S.A., której podstawowym przedmiotem działalności jest antykorozyjne izolowanie rur stalowych, produkcja rur polietylenowych oraz handel rurami stalowymi, Stalprofil wszedł na nowe rozwojowe i charakteryzujące się wysoką rentownością rynki związane z infrastrukturą sieci przesyłowych i dystrybucyjnych gazu i innych mediów.

W dniu 22.09.2006 Stalprofil zawarł umowy, których przedmiotem jest zakup łącznie 2 150 udziałów o wartości nominalnej 1000 zł każdy w ZRUG Zabrze Sp. z o.o. z siedzibą w Zabrzu. Stroną zbywającą były następujące podmioty:

Przedsiębiorstwo BETA S.A. w upadłości z możliwością zawarcia układu z siedzibą w Warszawie, które zbyło na rzecz Stalprofil S.A. 830 udziałów o łącznej wartości nominalnej 830 000 zł za cenę 747 000 zł

Jack R. Youngs, obywatel USA, który zbył na rzecz Stalprofil S.A. 660 udziałów o łącznej wartości nominalnej 660 000 zł za cenę 594 000 zł

Firma Duser Gambart V.D. Linde GmbH&Co. KG. Niemcy, która zbyła na rzecz Stalprofil S.A. 660 udziałów o łącznej wartości nominalnej 660 000 zł za cenę 594 000 zł.

Łączna cena nabycia pakietu 2 150 udziałów w ZRUG Zabrze Sp. z o.o. wyniosła 1 935 000 zł czyli 900 zł za każdy udział. Inwestycja została sfinansowana ze środków własnych spółki. W wyniku nabycia przedmiotowego pakietu udziałów Stalprofil S.A. posiada 78,18% udział w kapitale zakładowym ZRUG Zabrze Sp. z o.o. oraz taki sam udział w głosach na jej walnym zgromadzeniu wspólników. Pozostałe udziały w ZRUG znajdują się w rękach PGNiG S.A.

Stalprofil S.A. traktuje transakcję nabycia udziałów ZRUG Zabrze Sp. z o.o. jako długoterminową inwestycję kapitałową. Za pośrednictwem spółki ZRUG Zabrze Sp. z o.o. której podstawowym przedmiotem działalności jest wykonawstwo zadań inwestycyjnych związanych z budową sieci gazowych, ciepłowniczych, wodnych i kanalizacyjnych, Grupa Stalprofilu uzyska efekt synergii ze spółką zależną Izostal oraz możliwość uczestnictwa w przetargach jako generalny wykonawca robót.

Działalność obu podmiotów zależnych jest komplementarna w stosunku do podstawowej działalności Stalprofilu.

V. Transakcje z podmiotami powiązanymi

Jedynymi podmiotami powiązanymi, z którym emitent realizował w okresie sprawozdawczym transakcje handlowe, był Mittal Steel Poland S.A., posiadający 32,68% głosów na WZA spółki oraz podmiot zależny Stalprofilu – Izostal S.A. Były to transakcje typowe i rutynowe, głównie w zakresie dostaw wyrobów hutniczych, zawierane na warunkach rynkowych, a ich charakter i warunki wynikały z bieżącej działalności operacyjnej prowadzonej przez emitenta i podmioty powiązane.

VI. Zasady rachunkowości przyjęte przy sporządzaniu raportu

Stalprofil w okresie sprawozdawczym nie zmienił zasad rachunkowości. Raport został przygotowany w sposób zapewniający porównywalność danych finansowych.

VII. Informacje o zaciągniętych kredytach, umowach pożyczek oraz poręczeniach i gwarancjach (według stanu na dzień 31 grudnia 2006 roku)

1. Kredyty i pożyczki

KREDYTY OBROTOWE I W RACHUNKU BIEŻĄCYM					
Nazwa kredytodawcy	Kwota kredytu wg umowy		Kwota kredytu pozostała do spłaty		Termin spłaty
	tys. zł	waluta	tys. zł	waluta	
BRE Bank S.A. w Warszawie	5 000	PLN	3 610	PLN	23.03.2006
BRE Bank S.A. w Warszawie	30 000	PLN	22 500	PLN	24.03.2006 + 90 dni
Kredyt Bank S.A. w Warszawie	10 000	PLN	6 228	PLN	25.01.2006
Kredyt Bank S.A. w Warszawie	33 000	PLN	18 000	PLN	25.01.2006
ING Bank Śląski S.A. w Katowicach	10 000	PLN	7 354	PLN	27.02.2006

KREDYTY DYSKONTOWE					
Nazwa kredytodawcy	Kwota kredytu wg umowy		Kwota kredytu pozostała do spłaty		Termin spłaty
	tys. zł	waluta	tys. zł	waluta	
Kredyt Bank S.A. w Warszawie	2 000	PLN	658	PLN	19.03.2007

Wymienione wyżej kredyty związane są z finansowaniem bieżącej działalności handlowej spółki.

2. Poręczenia i gwarancje

Na dzień 31.12.2006 r. nie udzielono spółce żadnych poręczeń ani gwarancji.

VIII. Porównanie wyników finansowych osiągniętych w roku 2006 z publikowanymi przez spółkę prognozami

Spółka nie publikowała prognoz wyników finansowych na rok 2006.

IX. Ocena zarządzania zasobami finansowymi spółki

1. Ocena zadłużenia

Ocenę stopnia zadłużenia Spółki dokonano w oparciu o następujące wskaźniki:

- Wskaźnik ogólnego zadłużenia Relacja wielkości zobowiązań ogółem do wartości majątku ogółem
- Wskaźnik zadłużenia kapitału własnego Relacja wielkości zobowiązań ogółem do sumy kapitałów własnych

Wskaźniki zadłużenia

Zadłużenie	rok 2006	rok 2005
Wskaźnik ogólnego zadłużenia	40,43%	34,20%
Wskaźnik zadłużenia kapitału własnego	0,69	0,53

Spółka finansuje się w znacznym stopniu krótkoterminowymi kapitałami obcymi, nie zaciągając zobowiązań długoterminowych. Poziom wskaźników zadłużenia Spółki uległ zwiększeniu w roku 2006 głównie za sprawą wzrostu zadłużenia kredytowego przeznaczonego na finansowanie obrotu handlowego.

Finansowanie kapitałami obcymi dotyczy w głównej mierze zobowiązań handlowych oraz krótkoterminowych kredytów bankowych. Spółka reguluje swoje zobowiązania terminowo. Na dzień 31.12.2006 Stalprofil nie posiadał żadnych zobowiązań przeterminowanych.

2. Wskaźniki płynności

Płynność finansowa	rok 2006	rok 2005
Wskaźnik bieżącej płynności	2,04	2,54
Wskaźnik płynności szybki	0,99	1,04
Wskaźnik płynności natychmiastowy	0,12	0,08

Wskaźnik bieżącej płynności finansowej w roku 2006 w porównaniu z rokiem ubiegłym uległ zmniejszeniu, jednakże kształtuje się na optymalnym poziomie. Utrzymanie płynności finansowej Stalprofilu na bezpiecznym poziomie w obliczu rosnącej kapitałochłonności obrotu wyrobami hutniczymi należy uznać za atut Spółki.

3. Wskaźniki rentowności

Rentowność	rok 2006	rok 2005
Wskaźnik rentowności sprzedaży	5,78%	3,22%
Wskaźnik rentowności sprzedaży netto	4,84%	4,28%
Wskaźnik ROA	10,78%	9,17%
Wskaźnik ROE	17,62%	17,09%

Spółka w roku 2006 osiągnęła wyższą rentowność sprzedaży w porównaniu z rokiem 2005 dzięki wykorzystaniu stopniowo poprawiającej się koniunktury na rynku dystrybucji stali. Poziom zysku netto wypracowany w roku 2006 pozwolił na osiągnięcie wartości wskaźników: ROA i ROE znacznie przekraczających poziom inflacji oraz stopy wolnej od ryzyka.

Wskaźniki zwrotu z kapitałów własnych (ROE) oraz zwrotu z aktywów (ROA) nieznacznie zwiększyły swoje wartości –odpowiednio do: 17,62% i 10,78%. W obliczu niskiej inflacji powyższe rezultaty świadczą o właściwym zarządzaniu aktywami spółki oraz o utrzymującej się atrakcyjności inwestycyjnej walorów Stalprofilu.

X. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych

W roku 2006 roku STALPROFIL S.A. wydatkował łącznie 16 176,6 tys. zł na inwestycje, w tym 14 080 tys. zł na inwestycje w rzeczowy majątek trwały oraz 2 096,6 tys. zł na inwestycje kapitałowe.

Struktura nakładów inwestycyjnych wg grup środków trwałych w roku 2006 (w tys. zł)

Grupa środków trwałych	Wydatki w roku 2006 (w tys. zł.)
Budynki i budowie	34
Maszyny i urządzenia techniczne	354
Środki transportu	412
Pozostałe	7
Środki trwałe w budowie	13 273
Razem	14 080

W roku 2006 kluczową inwestycją o charakterze kapitałowym był zakup kontrolnego pakietu udziałów w spółce ZRUG Zabrze Sp. z o.o. Stalprofil wydatkował na ten cel: 2 005,7 tys. zł (kwota obejmuje cenę nabycia udziałów łącznie z kosztami transakcji). Za pośrednictwem nowo pozyskanej firmy Spółka uzyskała możliwość szerszego wejścia na rynek infrastruktury sieci przesyłowych, nie tylko jako dostawca, ale również jako generalny wykonawca robót.

Poza nakładami na inwestycje kapitałowe Stalprofil wydatkował w roku 2006: 14 080 tys. zł na środki trwałe. Aktywność inwestycyjna Spółki w tym okresie miała na celu zwiększenie potencjału w zakresie przeładunku i magazynowania wyrobów hutniczych na składach handlowych. Kluczową część wydatków inwestycyjnych przeznaczona została na modernizację składu handlowego w Katowicach Panewnikach, mającą na celu między innymi zwiększenie powierzchni składowej zamkniętej umożliwiającej składowanie wyrobów hutniczych wrażliwych na wpływ warunków atmosferycznych. Wykonanie planowanych inwestycji jest zgodne z tendencjami występującymi na rozwiniętych rynkach zachodnich, gdzie przeważa model składowania wyrobów hutniczych w magazynach zamkniętych, co pozwala na zachowanie wysokich parametrów jakościowych stali.

Stalprofil poniósł również w roku 2006 nakłady na zakup maszyn i urządzeń w kwocie 354 tys. zł – były to głównie urządzenie przeładunkowe – suwnice i dźwigi. Spółka wydatkowała również 412 tys. zł na środki transportu niezbędne do sprawnego funkcjonowania firmy.

Inwestycje realizowane przez Spółkę w roku 2006 finansowane były ze środków własnych.

XI. Omówienie podstawowych wielkości ekonomiczno - finansowych

1. Ocena czynników i nietypowych zdarzeń mających wpływ na wyniki finansowe Stalprofil S.A.

Rok 2006 można podzielić na dwa okresy charakteryzujące zupełnie odmiennymi warunkami rynkowymi, w jakich przyszło Spółce funkcjonować. Pierwszy z nich obejmujący okres I- ego kwartału 2006 charakteryzował się słabą koniunkturą determinowaną przez warunki atmosferyczne. Panujące niskie temperatury oraz obfite opady śniegu wpłynęły na obniżenie ogólnego popytu na stal, czego przejawem była niska sprzedaż realizowana przez dystrybutorów wyrobów hutniczych. Począwszy od ostatniego kwartału 2005 roku aż do marca 2006 na rynku obserwowano stabilizację cen przy zmniejszającym się popycie na wyroby hutnicze.

Dopiero w miesiącu marcu 2006 roku pojawiły się pierwsze oznaki ożywienia na rynku, a od początku II kwartału 2006 koniunktura na rynku wyrobów hutniczych zaczęła ulegać systematycznej poprawie, gdyż uaktywnił się odroczony popyt wywołując wyraźny wzrost sprzedaży wyrobów hutniczych oraz presję na wzrost cen. Drożejąca stal zwiększyła z kolei skłonność klientów do zakupów na magazyn i odejścia od formuły „just-in-time”, co w efekcie wpłynęło na widoczny wzrost wolumenu sprzedaży począwszy od II kwartału 2006.

Stalprofil w tych dynamicznie zmieniających się realiach rynkowych znalazł swoje miejsce realizując konsekwentnie swoją strategię rozwoju i wypracowując korzystne wyniki finansowe, przez co zdołał ugruntować swoją pozycję rynkową .

2. Analiza rachunku wyników

WYBRANE POZYCJE Z RACHUNKU ZYSKÓW I STRAT (w tys. zł)

za okres	rok 2006	rok 2005
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	466 199	447 450
II. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	418 362	414 927
III. Zysk (strata) na sprzedaży	47 837	32 523
IV. Zysk (strata) na działalności operacyjnej	26 887	20 212
V. Zysk (strata) brutto	28 044	23 446
VI. Zysk (strata) netto	22 546	19 162
Średnia ważona liczba akcji zwykłych (w szt.)	17 500 000	17 500 000
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł)	1,29	1,09

W porównaniu z rokiem 2005 Spółka zanotowała ponad 4%-owy wzrost przychodów ze sprzedaży. W ujęciu nominalnym wyniosły one 466 199 tys. zł, natomiast koszty działalności operacyjnej osiągnęły poziom 439 233 tys. zł, co stanowi wzrost jedynie o 1,4 % w porównaniu z rokiem 2005. Mniejsza dynamika kosztów prowadzonej działalności w porównaniu z dynamiką przychodów świadczy zatem o rosnącej efektywności gospodarowania zasobami w spółce.

W opisywanym okresie spółka kontynuowała swoją strategię ekspansji rynkowej, koncentrując się na obrocie handlowym wyrobami hutniczymi. Dzięki wykorzystaniu systematycznie poprawiającej się od II kwartału 2006 koniunktury na rynku stali spółka notowała coraz lepsze rezultaty w zakresie obrotów i marż handlowych nadrabiając słaby początek roku. Ostatecznie wyższe w porównaniu z rokiem 2005 przychody ze sprzedaży przy zachowaniu dyscypliny kosztowej przełożyły się na wyższy poziom zysku ze sprzedaży, który wzrósł w roku 2006 o 47% do poziomu 47 837 tys. zł. Również zysk na działalności operacyjnej wzrósł o 33% w porównaniu z rokiem 2005. Korzystne rezultaty działalności operacyjnej zostały spotęgowane osiągniętym w roku 2006 zyskiem na działalności finansowej w kwocie 1 157 tys. zł. Pomimo niekorzystnej sytuacji na rynku walutowym (mocna złotówka) spółka w roku 2006 osiągnęła, głównie dzięki zawartym transakcjom zabezpieczającym dodatni wynik na działalności finansowej.

Relatywnie korzystne na tle branży rezultaty działalności operacyjnej Spółki oraz zysk na działalności finansowej przyczyniły się do wypracowania przez Spółkę w roku 2006 zysku netto na poziomie 22 546 tys. zł, wyższym o prawie 18% od osiągniętego w roku 2005.

Na podkreślenie zasługuje także fakt, że osiągnięty zysk jest prezentowany z zachowaniem wszelkich zasad bezpieczeństwa (zysk netto został urealniony poprzez dokonanie odpisów aktualizujących wartość majątku obrotowego, w tym należności i zapasów).

3. Analiza wybranych pozycji bilansu - aktywa

Stan na dzień	31.12.2006	31.12.2005
AKTYWA	(w tys. zł)	(w tys. zł)
I. Aktywa trwałe	40 867	24 282
1. Rzeczowe aktywa trwałe	27 615	14 861
2. Inne wartości niematerialne	50	10
3. Długoterminowe aktywa finansowe	10 207	8 110
4. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	2 995	1 301
II. Aktywa obrotowe	193 605	159 377
1. Zapasy	100 009	94 301
2. Należności krótkoterminowe i rozliczenia międzyokresowe	81 940	59 608
3. Należności z tytułu podatku dochodowego	0	348
4. Walutowe kontrakty terminowe	3 010	2 549
5. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	8 646	2 571
A k t y w a , r a z e m	234 472	183 659

W roku 2006 zanotowano wzrost sumy bilansowej o 27,7% w stosunku do stanu na koniec roku 2005, co świadczy o sukcesywnym wzroście skali działania Stalprofilu.

Rok 2006 nie przyniósł znaczących zmian w ogólnej strukturze aktywów Spółki – majątek obrotowy stanowił prawie 82,6% aktywów, natomiast majątek trwały 17,4%. Daje się zauważyć jednak tendencja do systematycznego wzrostu udziału majątku trwałego w aktywach ogółem. Wynika to z faktu sukcesywnego przyjmowania w poczet aktywów trwałych nakładów inwestycyjnych ponoszonych przez Stalprofil S.A. na rozbudowę infrastruktury handlowej.

Zmiany zanotowano natomiast w obrębie poszczególnych kategorii wchodzących w skład majątku trwałego i obrotowego:

1) Majątek trwały

- Nastąpił wzrost rzeczowego majątku trwałego o ponad 68% w stosunku do stanu na koniec roku 2005 roku, wiąże się to z przyjęciem w poczet majątku nakładów inwestycyjnych związanych głównie ze zwiększeniem zamkniętej powierzchni składowej (skład handlowy w Katowicach Panewnikach i Dąbrowie Górniczej) oraz wyposażeniem jej w niezbędne urządzenia przeładunkowe.
- W wyniku przejęcia w 2006 roku kontroli nad spółką ZRUG Zabrze Sp. z o.o. wzrosły długoterminowe aktywa finansowe Stalprofilu do kwoty: 10 207 tys. zł w porównaniu ze stanem na koniec roku 2005

2) Majątek obrotowy

- Zanotowano wzrost stanu zapasów o 6% w stosunku do poziomu z końca 2005 roku, co jest wynikiem nie tylko wzrostu cen wyrobów hutniczych, ale również dostosowania stanów magazynowych do spodziewanego wzrostu popytu rynkowego na stal w okresie wiosennym. Zoptymalizowany stan zapasów umożliwia obecnie z jednej strony kompleksową obsługę klientów, a z drugiej strony ogranicza ryzyko niestabilności cen stali.
- W roku 2006 nastąpił istotny wzrost poziomu należności o około 37,5% w stosunku do stanu na koniec roku 2005 głównie z powodu wyższych obrotów handlowych zanotowanych przez Spółkę w 2006 roku.
- W pozycji walutowe kontrakty terminowe ujęto wycenę transakcji zabezpieczającej typu CIRS, która wzrosła w porównaniu ze stanem na koniec roku 2005 o 18 %, głównie w wyniku umocnienia złotówki do EUR i CHF.
- Na koniec roku 2006 zanotowano wzrost stanu posiadanych środków pieniężnych (z poziomu 2 571 tys. zł na koniec roku 2005 do 8 646 tys. zł w roku 2006). Jest to pozycja o dość zmiennym charakterze, uzależniona od bieżących potrzeb płatniczych firmy, a także od polityki w zakresie dokonywania przewalutowań, co jest pochodną sytuacji na rynku walutowym.

4. Analiza wybranych pozycji bilansu – pasywa

Stan na dzień	31.12.2006	31.12.2005
PASYWA	(w tys. zł)	(w tys. zł)
I. Kapitał własny	136 954	118 933
1. Kapitał podstawowy	1 750	1 750
2. Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	8 000	8 000
3. Kapitały rezerwowe i zapasowe	104 658	90 142
4. Zysk/strata z lat ubiegłych i roku bieżącego	22 546	19 041
II. Zobowiązania długoterminowe	1 854	1 285
1. Rezerwy	1 058	746
2. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	796	539
III. Zobowiązania krótkoterminowe	95 664	63 441
1. Rezerwy	862	625
2. Krótkoterminowe kredyty bankowe i pożyczki	57 784	26 771
3. Krótkoterminowe zobowiązania i rozliczenia międzyokresowe	36 692	36 045
4. Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	326	0
P a s y w a, r a z e m	234 472	183 659

W roku 2006 Stalprofil S.A. zwiększył swoje kapitały własne do poziomu 136 954 tys. zł. Wzrosły one o ponad 15% w stosunku do końca roku 2005. Wzrost kapitałów własnych odbył się w wyniku zatrzymania znacznej części zysku netto wypracowanego przez spółkę w tym okresie.

Spółka w roku 2006 zanotowała wzrost zobowiązań krótkoterminowych o ok. 51% w porównaniu z rokiem 2005. Istotny wpływ na wzrost poziomu zobowiązań krótkoterminowych miało zwiększenie zadłużenia kredytowego Spółki do poziomu 57 784 tys. zł, czyli o 116% w porównaniu z rokiem 2005. Zwiększenie zaangażowania kredytowego podyktowane zostało potrzebą sfinansowania zwiększonego poziomu majątku obrotowego, w tym należności oraz zapasów wyrobów hutniczych, których ceny w roku 2006 kształtowały się na poziomach znacznie wyższych niż w roku 2005. Spółka dodatkowo w roku 2006 prowadziła intensywny program inwestycyjny, który był współfinansowany ze środków własnych.

Brak jakichkolwiek zobowiązań przeterminowanych świadczy o utrzymującej się wysokiej zdolności firmy do terminowego regulowania swoich płatności i bezpieczeństwie prowadzonego biznesu..

XII. Istotne czynniki ryzyka i zagrożeń dla działalności STALPROFIL SA

1. możliwe pogorszenie się koniunktury na rynku wyrobów hutniczych (spadek popytu i cen) w horyzoncie długoterminowym związane z cyklicznością obserwowaną w branży stalowej
2. uzależnienie od głównego dostawcy oferowanych towarów – Arcelor Mittal Steel Poland S.A.
3. uzależnienie od wpływu decyzji politycznych krajowych organów rządowych bądź organów Unii Europejskiej na gospodarkę kraju, w szczególności na branżę hutniczą
4. niestabilność ustawodawcza, w tym niestabilność systemu prawnego i systemu podatkowego związana z procesem dostosowywaniem polskiego prawa do regulacji unijnych
5. stopniowe obniżanie cel na polskim rynku, powodujące wzrost importu wyrobów hutniczych,
6. ryzyko kursowe ujemnie oddziałujące na wyniki finansowe związane głównie z możliwym umocnieniem złotówki względem walut

Największy wpływ na wyniki finansowe Stalprofilu ma stan koniunktury rynkowej, który wprost przekłada się wielkość sprzedaży wyrobów hutniczych determinując osiągnięte wyniki.

XIII. Perspektywy rozwoju działalności emitenta

W roku 2007 Spółka konsekwentnie zamierza dążyć do realizacji założonych na ten okres średnioterminowych celów strategicznych wymienionych poniżej.

Kluczowym celem wyznaczonym przez Zarząd jest intensyfikacja obrotu wyrobami hutniczymi. Spółka konsekwentnie dąży do realizacji tego celu, co wpływa na dalsze umocnienie pozycji STALPROFIL S.A. wśród największych krajowych dystrybutorów wyrobów hutniczych. Stalprofil

prognozuje na rok 2007 korzystną koniunkturę na rynku wyrobów hutniczych, co z pewnością przełoży się na osiągnięcie założonego celu. Na zwiększenie efektywności działania oraz poprawę jakości obsługi klientów, wpływają także bieżące oraz planowane przez Spółkę inwestycje, w tym mające na celu modernizację składów handlowych oraz obsługujących je urządzeń przeładunkowych.

Istotnym elementem podejmowanych działań jest stałe poszerzanie asortymentu oferowanych wyrobów. Jednocześnie realizowany jest cel polegający na dywersyfikacji dostawców, aby działalność grupy kapitałowej w mniejszym stopniu była uzależniona od dotychczasowych głównych dostawców, w tym Mittal Steel Poland S.A. Stalprofil rozwija współpracę z coraz szerszym gronem dostawców, w tym głównie producentów, intensyfikując również działalność w zakresie importu wyrobów hutniczych. Pochodząca z różnych źródeł bogata oferta towarowa stanowi o przewadze konkurencyjnej Stalprofilu, który jest w stanie kompleksowo obsłużyć nabywców wyrobów hutniczych.

Jednym z podstawowych elementów determinujących przyrost dynamiki osiąganych przychodów i zysków, a także realizację zamierzeń inwestycyjnych jest poziom kapitałów własnych Spółki. Mimo dynamicznego ich wzrostu w latach 2003 - 2006 Spółka dla utrzymania dalszego intensywnego rozwoju jest zobligowana do sukcesywnego zasilania kapitałów poprzez kumulowanie bieżących zysków w celu zapewnienia bezpieczeństwa obrotu.

Spółka w horyzoncie średnioterminowym planuje zwiększyć swoją aktywność w poszukiwaniu nowych atrakcyjnych produktów w ramach szeroko rozumianej branży stalowej. Realizacja tego celu może się odbyć poprzez dalsze rozszerzanie działalności w ramach przedsiębiorstwa Stalprofilu oraz w ramach Grupy kapitałowej poprzez akwizycję podmiotów z branży, których przedmiot działalności byłby komplementarny z ofertą Spółki, a ich obecność w Grupie Stalprofilu mogłaby przynieść efekt synergii poprzez wykorzystanie wzajemnych związków kooperacyjnych.

XIV. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania przedsiębiorstwem Stalprofil S.A.

W okresie objętym niniejszym raportem rocznym nie wystąpiły istotne zmiany w podstawowych zasadach zarządzania Spółką poza utworzeniem Biura Rozwoju, które zajmuje się nadzorem właścicielskim nad spółkami z Grupy kapitałowej Stalprofilu.

W strukturze organizacyjnej przedsiębiorstwa funkcjonuje obecnie pięć BIUR grupujących jednostki organizacyjne Spółki według zakresu ich działania. Członkowie Zarządu jako Dyrektorzy Spółki zgodnie z Regulaminem Zarządu podlegają bezpośrednio Prezesowi Zarządu Dyrektorowi Generalnemu i zgodnie z wewnętrznym podziałem obowiązków zarządzają oraz sprawują bezpośredni nadzór nad funkcjonowaniem określonych pionów i tak:

- Biuro Zarządu
podległe Prezesowi Zarządu, Dyrektorowi Generalnemu
- Biuro Handlowe
- Biuro Marketingu
podległe Wiceprezesowi Zarządu, Dyrektorowi Handlowemu
- Biuro Rachunkowości
podległe Wiceprezesowi Zarządu, Dyrektorowi Finansowemu
- Biuro Rozwoju
podległe Wiceprezesowi Zarządu, Dyrektorowi Rozwoju

Stalprofil S.A. dysponuje Oddziałem zlokalizowanym w Katowicach Panewnikach, pełniącym funkcję składu handlowego.

XV. Zmiany w składzie osób zarządzających i nadzorujących emitenta w ciągu ostatniego roku obrotowego, zasady dotyczące powoływania i odwoływania osób zarządzających oraz uprawnienia osób zarządzających, w szczególności prawo do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji

Podczas Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy Stalprofil S.A. w dniu 23 listopada 2006 r. dokonały się następujące zmiany w składzie Rady Nadzorczej spółki:

- Pan Henryk Orczykowski złożył rezygnację z pełnionej funkcji członka Rady Nadzorczej Stalprofil S.A. W piśmie skierowanym do spółki nie zostały podane przyczyny tej decyzji. Pan Henryk Orczykowski pełnił funkcję Przewodniczącego Rady Nadzorczej,
- NWZA odwołało Pana Janusza Muszyńskiego z pełnionej funkcji Członka Rady Nadzorczej Stalprofil S.A. Walne Zgromadzenie w swojej uchwale nie podało przyczyny odwołania,

- w miejsce wyżej wymienionych osób NWZA powołało dwóch nowych członków Rady Nadzorczej: Pana Marcina Gamrota i Pana Jerzego Gońskiego.

Jednocześnie w dniu 23 listopada 2006 roku Rada Nadzorcza Stalprofil S.A. w miejsce Pana Henryka Orczykowskiego, który złożył rezygnację z zajmowanej funkcji wybrała na Przewodniczącego Rady Nadzorczej Pana Jerzego Podsiadło - Wiceprezesa Mittal Steel Poland S.A. Rada Nadzorcza podjęła również decyzję o rozszerzeniu składu Zarządu Stalprofil S.A. do czterech osób i powołaniu Pana Henryka Orczykowskiego na stanowisko Wiceprezesa Zarządu, Dyrektora Rozwoju.

Zasady powoływania i odwoływania osób zarządzających są opisane w wewnętrznych aktach prawnych Spółki, które publikowane są na stronie internetowej: www.stalprofil.com.pl.

Nie istnieją szczególne uprawnienia osób zarządzających obejmujące prawo do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji.

XVI. Łączne wynagrodzenie wypłacone Członkom Rady Nadzorczej i Członkom Zarządu Stalprofil S.A. w roku 2006 wyniosło:

Wynagrodzenie (w tys. złotych)	2006		
	część stała	część zmienna	razem
ZARZĄD STALPROFIL S.A.			
Jerzy Bernhard	482 127,21	362 143,54	844 270,75
Arkadiusz Kaliński, w tym:	418 702,18	343 057,45	761 759,63
<i>z tytułu pełnienia funkcji w organach spółki zależnej</i>	32 030,28		
Zdzisław Mendelak, w tym:	381 763,44	320 079,61	701 843,05
<i>z tytułu pełnienia funkcji w organach spółki zależnej</i>	32 030,28		
Henryk Orczykowski	8 182,57		8 182,57
RAZEM ZARZĄD STALPROFIL S.A.	1 290 775,4	1 025 280,60	2 316 056,00
RADA NADZORCZA STALPROFIL S.A.			
Henryk Orczykowski	42 029,58	41 919,70	83 949,28
Jacek Zub	43 497,50	39 145,40	82 642,90
Władysław Molęcki	40 638,30	36 903,30	77 541,60
Jerzy Podsiadło	41 285,60	28 300,00	69 585,60
Janusz Muszyński	36 425,08	28 300,00	64 725,08
Gamrot Marcin	4 213,02		4 213,02
Goński Jerzy	4 213,02		4 213,02
RAZEM RADA NADZORCZA STALPROFIL S.A.	212 302,10	174 568,40	386 870,50

Średnie wynagrodzenie w Spółce (bez wynagrodzeń członków Zarządu i Rady Nadzorczej) wyniosło w roku 2006: 4 088,31 zł, wzrastając o 5,25% w stosunku do średniej z roku 2005.

W minionym okresie sprawozdawczym Spółka nie udzieliła osobom nadzorującym i zarządzającym żadnych pożyczek bądź też jakichkolwiek poręczeń i gwarancji.

XVII. Umowy zawarte między emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

W dniu 1 maja 2000 roku zostały zawarte umowy między spółką a Członkami Zarządu Stalprofil S.A. w osobach: Prezesa Zarządu Jerzego Bernharda i Wiceprezesa Zarządu Arkadiusza Kalińskiego, natomiast w dniu 23 listopada 2006 roku zostały zawarte umowy między spółką a pozostałymi Członkami Zarządu Stalprofil S.A. w osobach Wiceprezesów Zarządu: Zdzisława Mendelaka i Henryka Orczykowskiego o zakazie konkurencji, które przewidują, iż wymienieni Członkowie Zarządu nie mogą w trakcie trwania stosunku pracy w spółce emitenta oraz w ciągu 12 miesięcy po ustaniu tego stosunku prowadzić działalności konkurencyjnej wobec Stalprofil S.A. ani też świadczyć pracy w ramach stosunku pracy lub na innej podstawie na rzecz podmiotu prowadzącego taką działalność. Tytułem odszkodowania za zakaz konkurencji w umownym okresie (12 miesięcy) po ustaniu stosunku pracy Członkom Zarządu przysługuje comiesięczne odszkodowanie od Spółki w wysokości 75% sumy ryczałtowego wynagrodzenia miesięcznego przysługującego Członkom Zarządu z ostatnich 12 miesięcy przed ustaniem stosunku pracy.

XVIII. Akcje będące w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących

Z powziętych przez spółkę informacji wynika, iż na dzień przekazania niniejszego raportu obejmującego rok 2006 członkowie Zarządu i Rady Nadzorczej nie posiadali akcji spółki.

XIX. Wykaz akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% głosów na WZA

W roku 2006 nie zaszły znaczące zmiany w strukturze akcjonariatu spółki. Największym akcjonariuszem pozostaje nadal Mittal Steel Poland S.A., posiadając 31,48-procentowy udział w kapitale akcyjnym oraz 32,68% głosów na WZA. Stalprofil posiada trzech znaczących akcjonariuszy (dysponujących ponad 5% głosów na WZA), wyszczególnionych w poniższej tabeli.

Struktura akcjonariatu Stalprofil S.A. na dzień 31.12.2006 roku przedstawia się następująco:

Akcjonariusz	Ilość akcji razem	Udział w kapitale akcyjnym	Ilość głosów razem	% głosów na WZA
Mittal Steel Poland S.A.	5 508 800	31,48%	10 948 800	32,68%
MZZ Pracowników IPS S.A.	3 135 000	17,92%	8 415 000	25,12%
MOZ NSZZ "Solidarność" Mittal Steel Poland S.A.	1 320 000	7,54%	6 600 000	19,70%
Pozostali akcjonariusze	7 536 200	43,06%	7 536 200	22,50%
Razem	17 500 000	100,00%	33 500 000	100,00%

XX. Informacje o znanych emitentowi umowach (w tym również zawartych po dniu bilansowym), w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy

Na dzień sporządzenia niniejszego raportu rocznego Spółka nie posiadała informacji o takich umowach.

XXI. Wskazanie posiadaczy wszelkich papierów wartościowych, które dają specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do emitenta wraz z opisem tych uprawnień

Z walorami Stalprofil S.A. nie są związane specjalne uprawnienia, za wyjątkiem uprzywilejowania akcji serii A, których posiadacze mają prawo do 5 głosów z każdej akcji na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy.

XXII. Informacja o systemie kontroli programów akcji pracowniczych

Spółka nie organizowała programu akcji pracowniczych, zatem nie istnieje system jego kontroli.

XXIII. Wskazanie wszelkich ograniczeń dotyczących przenoszenia prawa własności papierów wartościowych emitenta oraz wszelkich ograniczeń w zakresie wykonywania prawa głosu przypadających na akcje emitenta

Nie istnieją żadne ograniczenia dotyczące przenoszenia prawa własności papierów wartościowych emitenta oraz wykonywania prawa głosu z akcji emitenta.

XXIV. Informacja o:

a) dacie zawarcia przez emitenta umowy z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych, o dokonanie badania lub przeglądu sprawozdania finansowego lub skonsolidowanego sprawozdania finansowego oraz okresie, na jaki została zawarta ta umowa

Badanie jednostkowego sprawozdania finansowego Spółki za rok 2006 odbyło się na podstawie umowy zawartej z biegłym rewidentem tj. Kancelarią Porad Finansowo – Księgowych dr Piotr Rojek Sp. z o.o. z dnia 30 stycznia 2006 roku, która obejmuje badanie sprawozdań Spółki w latach 2006 – 2008. Natomiast przegląd półrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy kapitałowej Stalprofil S.A. oraz badanie sprawozdania skonsolidowanego Grupy kapitałowej za rok 2006 odbyło się odpowiednio na bazie umowy z dnia 30 stycznia 2006 roku.

b) łącznej wysokości wynagrodzenia, wynikającego z umowy z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych, należnego lub wypłaconego z tytułu badania i przeglądu sprawozdania finansowego oraz jeżeli spółka sporządza skonsolidowane sprawozdanie finansowe, z tytułu badania i przeglądu skonsolidowanego sprawozdania finansowego, dotyczącego danego roku obrotowego

Wynagrodzenie należne biegłemu rewidentowi z tytułu badania i przeglądu sprawozdań finansowych emitenta za rok obrotowy 2006	
Rodzaj sprawozdania finansowego	Wynagrodzenie w zł
przegląd półrocznego jednostkowego sprawozdania finansowego Stalprofil S.A.	16.000,00 + VAT
przegląd półrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Stalprofil S.A.	14.000,00 + VAT
badanie rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego Stalprofil S.A.	20.000,00 + VAT

badanie rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Stalprofil S.A.	18.000,00 + VAT
RAZEM	68.000,00 + VAT

Wynagrodzenie należne biegłemu rewidentowi z tytułu badania i przeglądu sprawozdań finansowych emitenta za rok obrotowy 2005	
Rodzaj sprawozdania finansowego	Wynagrodzenie w zł
przegląd półrocznego jednostkowego sprawozdania finansowego Stalprofil S.A.	16.000,00 + VAT
przegląd półrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Stalprofil S.A.	13.500,00 + VAT
badanie rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego Stalprofil S.A.	19.000,00 + VAT
badanie rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Stalprofil S.A.	16.800,00 + VAT
RAZEM	65.300,00 + VAT

c) pozostałej łącznej wysokości wynagrodzenia, wynikającego z umowy z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych lub skonsolidowanych sprawozdań finansowych, należnego lub wypłaconego z innych tytułów niż określone w lit. b, dotyczącego danego roku obrotowego

Wynagrodzenie należne biegłemu rewidentowi z tytułu innych tytułów za rok 2006	
Tytuł	Wynagrodzenie w zł
Przeprowadzenie ograniczonego przeglądu finansowego (due diligence) wybranych elementów działalności ZRUG Zabrze Sp. z o.o.	14.000,00 + VAT
RAZEM	14.000,00 + VAT

07.05.2007 data	Jerzy Bernhard imię i nazwisko	Prezes Zarządu stanowisko/funkcja podpis
07.05.2007 data	Arkadiusz Kaliński imię i nazwisko	Wiceprezes Zarządu stanowisko/funkcja podpis
07.05.2007 data	Zdzisław Mendelak imię i nazwisko	Wiceprezes Zarządu stanowisko/funkcja podpis
07.05.2007 data	Henryk Orczykowski imię i nazwisko	Wiceprezes Zarządu stanowisko/funkcja podpis

Oświadczenie Zarządu

składane zgodnie §95 ust.1 pkt. 5 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19.10.2005 w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych

Zarząd Stalprofil S.A. oświadcza, że według swojej najlepszej wiedzy, roczne sprawozdanie finansowe Stalprofil S.A. i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Spółki oraz jej wynik finansowy oraz że roczne sprawozdanie z działalności emitenta zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji emitenta, w tym opis podstawowych ryzyk i zagrożeń.

07.05.2007 data	Jerzy Bernhard imię i nazwisko	Prezes Zarządu stanowisko/funkcja podpis
07.05.2007 data	Arkadiusz Kaliński imię i nazwisko	Wiceprezes Zarządu stanowisko/funkcja podpis
07.05.2007 data	Zdzisław Mendelak imię i nazwisko	Wiceprezes Zarządu stanowisko/funkcja podpis
07.05.2007 data	Henryk Orczykowski imię i nazwisko	Wiceprezes Zarządu stanowisko/funkcja podpis

Oświadczenie Zarządu

składane zgodnie §95 ust.1 pkt. 6 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19.10.2005 w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych

Zarząd Stalprofil S.A. oświadcza, że podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych tj. Kancelaria Porad Finansowo – Księgowych dr Piotr Rojek Sp. z o.o., dokonujący badania rocznego sprawozdania finansowego został wybrany zgodnie z przepisami prawa oraz że podmiot ten oraz biegli rewidenci dokonujący tego badania spełniali warunki do wydania bezstronnego i niezależnego raportu z badania, zgodnie z właściwymi przepisami prawa krajowego.

07.05.2007 data	Jerzy Bernhard imię i nazwisko	Prezes Zarządu stanowisko/funkcja podpis
07.05.2007 data	Arkadiusz Kaliński imię i nazwisko	Wiceprezes Zarządu stanowisko/funkcja podpis
07.05.2007 data	Zdzisław Mendelak imię i nazwisko	Wiceprezes Zarządu stanowisko/funkcja podpis
07.05.2007 data	Henryk Orczykowski imię i nazwisko	Wiceprezes Zarządu stanowisko/funkcja podpis